



לשכת סוכני ביטוח  
בישראל (ע"ר)



# הכיסוי השבועי

כל מה שאתם צריכים לדעת  
גם במבצע 'שאגת הארי'

גליון מס' 38 | 10.03.2026



מרץ 2026

סוכנות וסוכנים חברי לשכה יקרים,

לכבוד חג פסח הקרב ובא עלינו לטובה, במסגרת שיתוף פעולה של לשכת סוכני ביטוח בישראל עם קבוצת FOX לטובת חברי וחברות הלשכה, אנו מציעים תווי שי לרכישה לכם ולעובדים שלכם **בהנחה של 23%**, הזדמנות לחסוך כסף רב ברכישת תווי שי לחג!

**מינימום להזמנה 2,500 ₪, הזמנות שיתקבלו עם תשלום עד ה-25.3.26 יסופקו עד ערב החג. כל הזמנה שתיכנס לאחר מכן תסופק רק לאחר החג.**

אל תפספסו את ההזדמנות לחגוג עם השותפים והעובדים בצורה הכי משתלמת!

**לטופס ההזמנה – לחץ כאן**

**להנחיות לרכישת תווי השי – לחץ כאן**

את ההזמנות יש להעביר לרן כהן, מנהל המכירות,

במייל [rancohen@dreamcard.co.il](mailto:rancohen@dreamcard.co.il)

לברורים בנוגע לביצוע הרכישה, יש לפנות אליו בנייד: 054-9349344

**בברכת המשך עשייה ברוכה וחג שמח,**

**לשכת סוכני ביטוח בישראל**

לשכת סוכני הביטוח בישראל (להלן: "הלשכה"), אינה אחראית לטיב השירות ו/או לטיב ואיכות המוצרים המפורטים ואשר יסופקו על ידי הספק, לרבות לגבי משך אספקת אותם מוצרים ו/או שירותים. ההצעה בדף זה הינה בהתאם להצהרות הספק אשר הוא אחראי באופן בלעדי למוצר ו/או השירות, ובין היתר הוא אחראי בלעדית להספקתם במועד שסוכם וכן לאיכות המוצר או השירות. הלשכה אינה אחראית לכל מצג ו/או תמונה ו/או אי התאמה מכל מין וסוג. אין באמור בפרסום שיווקי זה כדי להוות המלצה מצד הלשכה ביחס לאיכות המוצר וכדאיות הרכישה ולא תתקבל כל טענה ו/או דרישה ו/או תביעה מכל מין וסוג שהוא ככלפי הלשכה בעניין זה ובכלל.

# הכיסוי השבועי בקצרה

## מרחיבים את קהילת החברים הלשכה: 50% הנחה למצטרפים חדשים.

לשכת סוכני הביטוח בישראל יוצאת במבצע הצטרפות מיוחד: 50% הנחה בדמי החבר למשך שלוש שנים לסוכנים המצטרפים לראשונה ללשכה. הצטרפו לקהילה המקצועית המובילה של סוכני הביטוח בישראל ותיהנו מידע מקצועי, ליווי רגולטורי והכשרות.

להצטרפות [לחצו כאן](#)

לפרטים נוספים: דן שחר 03-636-6525 | [dan@insurance.org.il](mailto:dan@insurance.org.il)

## בצל המלחמה: לשכת סוכני הביטוח מפעילה קו חם לציבור

מדינת ישראל נמצאת בימים אלו בעיצומו של מבצע "שאגת הארי", על רקע ההתמודדות עם החזיתות מול איראן ולבנון. לשכת סוכני הביטוח בישראל עומדת לצד הסוכנים והמבוטחים ומפעילה קו חם מקצועי לציבור למענה בשאלות ביטוחיות בנושאי רכוש, רכב, דירה ועסקים.

**הקו החם של לשכת סוכני הביטוח: 03-639-6676 שלוחה 1**

שעות פעילות:

ימים א'-ה' 9:00-21:00

יום שישי 9:00-13:00

## ניווט ביחסי עבודה בשעת חירום – וובינר מקצועי לסוכני הביטוח.

השבוע קיימנו בלשכת סוכני הביטוח וובינר מקצועי בנושא "ניווט ביחסי עבודה בשעת חירום", במסגרתו הצגנו את ההיבטים המשפטיים והמעשיים של התנהלות מעסיקים ועצמאים בתקופת חירום. את הוובינר הובילה עו"ד סיגל אבירם, בשיתוף עו"ד יניב מאיר, מנכ"ל הלשכה, אשר הציגו סוגיות מרכזיות ביחסי עבודה והעניקו למשתתפים כלים מעשיים להתמודדות עם האתגרים העולים בתקופה זו. הוובינר זכה להשתתפות רחבה מצד חברי הלשכה והיווה הזדמנות חשובה לקבל ידע מקצועי עדכני להתנהלות נכונה בתקופת חירום.

עקבו אחרינו גם באתר הלשכה וברשתות החברתיות

[www.insurance.org.il](http://www.insurance.org.il)



# סוגרים לכם סופ"ש בגליל!

7-9.5.2026



**קיקה סמואל**  
חוויה לטינית  
בליווי  
רקדנים ונגנים

## אתנו

יוני רועה  
מארח את  
ליילה מלקוס

תפילות שבת  
חגיגות  
בליווי פייטנים

היוצרים  
במופע אנרגטי  
לקראת שבת

הזמינו מקומות ובואו לחגוג איתנו!

להרשמה - לחצו כאן <<



## הכר את היועץ :

### האומחים שעומדים לצד הסוכנות והסוכנים

במסגרת המדור החדש, אנו מזמינים אתכם להכיר מקרוב את היועצים שמלווים את חברי לשכת סוכני הביטוח. במדור נביא לכם ראיון קצר עם אחד מהיועצים, שיספר על תחום ההתמחות שלו, את מי הוא פוגש, מה כדאי לדעת, ומה הטיפ הכי חשוב שהוא מעניק לסוכנים.

והשבוע, הכירו את **עו"ד אסף יצחקי**, יועץ לשכת סוכני הביטוח לענייני חוזים, הגנת הפרטיות והלבנת הון. בן 37, נשוי, תושב פ"ת.

**"עבודה מסודרת ואחראית, גם כשהיא מאתגרת, מביאה לשקט נפשי, לצמיחה ולהישגים משמעותיים בעולם הביטוח."**

#### איך הגעת לתחום שבו אתה עוסק?

"כמעט כל בני המשפחה שלי סוכני ביטוח, כך שהתחום תמיד היה חלק מהבית. כעו"ד עצמאי, היה לי טבעי להתחבר לעולם הזה בזכות ההיכרות הקרובה, העניין האמיתי והפוטנציאל העסקי שזיהיתי בו. המקצוע מאפשר לי להביא ערך משמעותי, לייצג בצורה מדויקת ולהוביל תהליכים בעלי השפעה."

#### מה הסוכנות צריך לדעת לפני שהוא פונה אליך?

"מה שחשוב לי הוא שהסוכן יידע שהוא לא לבד. גם אם הוא לא בטוח מה לשאול או מאיפה להתחיל – אני שם בשבילו. מקשיב, מברר ושואל את השאלות הנכונות, כדי להתאים את הפתרון בדיוק לצרכיו. תמיד זמין, ומוכן גם להגיע אליו לסוכנות."

#### מה הם הנושאים המרכזיים שסוכנים פונים אליך לגביהם?

"סוכני ביטוח פונים אלי בעיקר בנושאים משפטיים ורגולטוריים מורכבים, כולל הכנת הסכמים ושיתופי פעולה, ייעוץ בניהול סיכונים, טיפול במשברים והכוונה בנושאים משפטיים ועסקיים המשפיעים על פעילותם היומיומית. בנוסף, אני מסייע לסוכנים בפתרון קונפליקטים ומלווה ביוזמות ומיזמים חדשים."

#### בקטנה - ספר לנו משהו אישי עליך

"אשתי סוכנת ביטוח, אז גם בבית אני מתמודד עם רגולציה, ציות וחשיבה עסקית – כל זה עוד לפני הקפה הראשון."



# הכר את היועץ :

## האומרים שאומרים לך הסוכנות והסוכנים

### מה כוללת עבודתך כיועץ חברות סוכני הביטוח?

"בעבודתי כיועץ בלשכה, אני מלווה סוכנים בשטח, נהנה לבקר בסוכנויות ולזהות הזדמנויות לייעול תהליכים. אני מעניק ערך מוסף משפטי ורגולטורי, מסייע במצבי משבר ומלווה אותם בתהליכים ארוכי טווח. בנוסף, אני מכין הסכמים ושיתופי פעולה בין סוכנים, מעביר הדרכות ומתמודד עם אתגרים מורכבים שהסוכנים לא תמיד מצליחים לפתור בעצמם."

### מה אתה הכי אוהב בעבודה עם הסוכנים?

"אני אוהב במיוחד את העבודה עם סוכני הביטוח כי הם לא פראיירים - מדברים בגובה העיניים, ישרים ואמיתיים. לתת ייעוץ לאנשים עם ניסיון וידע עשיר, שראו וחוו הרבה בעולם הביטוח והפיננסים, זה אתגר שמעניין אותי, ולעיתים גם הזדמנות להראות שיש דרך אחרת. בסופו של דבר, האנשים בתחום הזה הם מהמיוחדים באמת, וזה מה שעושה את העבודה שלי כל כך משמעותית ומספקת."

### ספר על מקרה ייחודי או מעניין שנתקלת בו כיועץ

"סוכן ביטוח פנה אליי לאחר שניסה לסייע במשך תקופה ארוכה ללקוחו בטיפול בביטול בלתי מוצדק של פוליסת ביטוח בריאות קבוצתי. כשהתברר שמדובר במקרה מורכב, ביקש הסוכן להיעזר בשירותיי. במסגרת הטיפול ניתחתי לעומק את כל הוראות הדין, התקנונים והפוליסות הרלוונטיות, והצבתי בפני הגוף המוסדי טיעונים משפטיים ברורים שהדגימו כי הביטול מהווה הפרה בוטה של הדין. הגוף שינה מקצה לקצה את עמדתו, כשהוא חשש מפני תביעה ייצוגית, והשיב את הכיסוי לפוליסת הבריאות ופיצה את הלקוח."

### מה הטעות הכי נפוצה שאתה רואה אצל סוכנים בתחום שלך?

"לעיתים סוכנים נותנים ייעוץ או עצות ללקוחות שלהם בתחומים שלי, ייעוץ שלפעמים הוא שגוי ולא לוקח בחשבון את התמונה כולה. אני חושב שעצם זה שסוכן ביטוח מבין היטב בכל מה שנוגע לפגיעות או מחלות בפן הביטוחי, עדיין אין משמעות הדבר שהוא יידע ליעץ נכון ללקוח בעניינים של ביטוח לאומי או תביעות נזיקיות, ולכן עדיף יהיה לפנות לייעוץ מקצועי או להפנות את הלקוח עצמו לייעוץ."

### טיפ אחד חשוב שכל סוכן ביטוח חייב לדעת

"אני ממליץ לבנות תוכנית אכיפה וציות עם נהלים מסודרים, הדרכות ויצירת מודעות לשמירה על הוראות הדין, כדי למנוע חשיפות משפטיות פוטנציאליות."



לשכת סוכני ביטוח  
בישראל (ע"ר)

עדיין לא הצטרפתם ללשכת סוכני הביטוח?

# עכשיו יש סיבה מצוינת לצטרף!

לראשונה מציעה הלשכה מסלול הצטרפות מיוחד  
הכולל:

מדמי החבר המלאים

למשך 3 שנים\*

למצטרפים חדשים בלבד

480 ₪ במקום 960 ₪\*\*

50%  
הנחה

זו הזדמנות להצטרף לקהילה המקצועית של סוכני הביטוח בישראל  
וליהיות חלק מהעשייה וההשפעה על עתיד המקצוע.

להצטרפות, לחצו כאן

לפרטים נוספים והצטרפות ללשכה:

דן שחר 03-636-6525 | מייל: dan@insurance.org.il

\*ההטבה מיועדת לסוכני ביטוח המצטרפים לראשונה ללשכה, ואשר לא היו בעבר חברי לשכה.  
ההנחה האמורה תינתן למשך שלוש שנים קלנדריות, החל ממועד ההצטרפות ללשכה  
(גם במקרה של הצטרפות במהלך השנה); ההטבה תינתן פעם אחת בלבד

\*\*דמי החבר המלאים לשנת 2026



לשכת סוכני ביטוח  
בישראל (ע"ר)

לכבוד יום האישה אנחנו משיקים עבורך

# "פוליסה מוזיקלית" מיוחדת

כיסוי מלא לעוצמה, השתתפות עצמית של אפס פשרות,  
ופרמיה מלאה בכישרון, מנהיגות וסטייל.

הרחבה אוטומטית ליוזמה, תוקף בלתי מוגבל להוביל,  
וללא סעיף שמקטין חלומות.

"הפוליסה המוזיקלית" בתוקף מייד  
וללא השתתפות עצמית על מצב רוח.  
לך נשאר רק ללחוץ **PLAY!**

הקליקי כאן והאזיני לפלייליסט שהכנו במיוחד עבורך

**האזנה נעימה!**

סו"ב משה (מושיק) בן פורת  
נשיא לשכת סוכני ביטוח בישראל



מרץ 2026



corporate ישראלכרט



# סוכנים.ות יקרים.ות הטבות חודש מרץ ממתינות לכם.ן כאן

שובר  
CORPORATE CARD

swish

swish  
כרטיס מסחרי

Plus

H&O Foot Locker GOLF מנהספורט FOX  
FACTORY 54 SABON MANGO MASHBIR  
הוססנטר HOLMER PLACE sunglass hut שילב קריביט

₪ 500 שווי | ₪ 350  
לרכישה בהנחה <<  
30%  
הנחה

שובר לרשת  
קרפור

תו מזון

הרווח כולו שלך

Carrefour

₪ 250 שווי | ₪ 210  
לרכישה בהנחה <<  
16%  
הנחה

לצפייה בכל הטבות המועדון  
היכנסו לאתר <

עוד אין לכם כרטיס אשראי CORPORATE?  
להזמנת כרטיס <

או בטלפון 03-6364645

מלאי מוגבל / בכפוף לתנאי ההטבה בעמוד ההטבה באתר / תוקף ההטבה עד 31.3.2026 או עד גמר המלאי, המוקדם מביניהם. ההטבות / המבצעים לעיל כפופים לתנאים השונים המפורטים בעמוד ההטבה הרלוונטי באתר. ההטבה למשלמים בכרטיס אשראי קורפורייט ל"סו"ב ישראלכרט ו/או אמק"ס CORPORATE. התמונות בפרסום ובאתר להמחשה בלבד. ישראלכרט אינה אחראית בגין המוצרים ו/או השירותים אשר יסופקו על ידי בתי העסק והאחריות בינם חלה על בית העסק בלבד. התמונה/התמונות בפרסום ובאתר להמחשה בלבד. אי עמידה בפירעון ההלוואה או האשראי עלולה לגרום חיוב בריבית פיגורים והליכי הוצאה לפועל, הנפקת הכרטיס וגובה המסגרת נתונים לשיקול דעתה הבלעדי של ישראלכרט בע"מ ו/או פרימיום אקספרס בע"מ ו/או ישראלכרט מימון בע"מ ו/או הבנק המנפיק ובכפוף לתנאיה.



# ביטוח בריאות הלכה למעשה

## קורס בוקר

מחיר מיוחד!  
לחברי  
הלשכה

## הצטרפו עוד היום לקורס המוביל בענף ביטוחי הבריאות



### חני שפירס

מומחית בביטוחי בריאות  
שמביאה ניסיון מהשטח וראייה  
חדשנית

### קורס שיעשה לכם סדר

- השוואת תוכניות - ממלכתי | שב"ן | פרטי
- ניתוח תוכניות בריאות - תכנון תיק לפי פרופיל אישי
- ניהול סיכונים - בניית מפה כלכלית למטופל
- רכישת כלים מעשיים - יעוץ וליווי לקוחותיכם בביטוח פרטי אפקטיב
- פרקטיקום - ניתוח מקרים

### בוגרים ממליצים

**רון סגרה** - נפתחו לי העיניים לגבי המון נושאים, וחני לא רק שהסבירה מעולה, גם הקפידה לעשות סדר  
**איתן פיש** - מאוד מושלם. אני מבין הרבה יותר עכשיו מלפני הקורס  
**נרית חוגי** - קורס מעולה עם מרצה מעולה!  
**דניאל** - המרצה הכי טובה והכי מקצועית ביי פאר

**לילך קופר** - סוכנת ביטוח פנסיוני קורס מעולה מחכים ומעשיר, חני מרצה בחסד עליון, מקצועית ברמות, מעניינת מאוד !!!  
**קרן בן אשר** - יצאתי נתרמת עם מידע חדש ותובנות חדשות קורס מעולה  
**אופיר שינדר** - קורס מעולה, ממליץ  
**שרון** - מושלם עם עושה המון סדר בראש !!!!

מועד פתיחה: 17/03/2026 | יום ג' | 10:00-13:00

לפרטים ולהרשמה <

## פוליסה לביטוח אחריות מקצועית לחברי לשכת סוכני הביטוח

פוליסת אחריות מקצועית לסוכני ביטוח,  
באמצעות לשכת סוכני הביטוח בישראל,  
בעלויות אטרקטיביות והרחבות ייחודיות ללא תוספת פרמיה, בין היתר:

- ✓ פרמיה אטרקטיבית לסוכני ביטוח חדשים
- ✓ הכפלת גבול האחריות לתקופה
- ✓ חבות כלפי צד שלישי, לרבות חבות בגין סיכוני סייבר תחת גבול אחריות של 500,000 ₪\*
- ✓ השתתפויות עצמיות נמוכות
- ✓ פטור מלא מהשתתפות עצמית במקרה של דחיית תביעה
- ✓ אופציה להנחה משמעותית בפרמיה בתמורה להגדלת ההשתתפות העצמית וויתור על הפטור
- ✓ ליווי ומעורבות לשכת סוכני הביטוח, לרבות בהליך ניהול התביעות וכינוס ועדה פריטטית במקרה של חילוקי דעות עם המבטח
- ✓ פוליסת Run Off לתקופה של 7 שנים למבוטחים מתמידים ללא פרמיה
- ✓ הרחבת תאונות אישיות למקרה מוות מתאונה
- ✓ תאריך רטרואקטיבי מיום קבלת רישיון סוכן
- ✓ כיסוי מטריה משלים בגבולות אחריות של 4 מליון ₪ למקרה ו-8 מליון ₪ לתקופה
- ✓ תקופת דיווח תביעות מוארכת - 180 יום לאחר סיום הפוליסה
- ✓ הכיסוי הינו עבור כל בעלי התפקידים השכירים בסוכנות - 3 עובדים ראשונים ככולים
- ✓ תוספת פרמיה של 50% בלבד עבור בן משפחה בעל רישיון נוסף בסוכנות

\* אופציה לרכישת גבולות אחריות גבוהים יותר וכיסוי נזקי סייבר צד א' בתוספת פרמיה

**כסוכן ביטוח מקצועי, אתה ודאי יודע כי חשוב לקרוא את האותיות הקטנות ולבחון את התנאים המוצעים היטב. חיסכון בעלויות במועד רכישת הפוליסה עלול לעלות ביוקר ביום הדין, עת תצטרך להתמודד עם תביעה ולשלם השתתפות עצמית גבוהה. במקרים אלו טוב וחשוב שלשכת סוכני הביטוח תעמוד לצדך.**

### להצטרפות

אריאל ארז, מנהל עסקים, סוכנות ליסוב (1993) בע"מ  
[lisov@insurance.org.il](mailto:lisov@insurance.org.il) | 03-6366508

בברכה,  
שלמה אפלה, יו"ר דריקטוריון ליסוב, סוכנות לביטוח (1993) בע"מ



לשכת סוכני ביטוח  
בישראל (ע"ר)

עקבו אחרינו  
גם ברשתות  
החברתיות!



למעבר לאפליקציה המבוקשת לחצו על האייקון 