



לשכת סוכני ביטוח
בישראל (ע"ר)



הכיסוי השבועי

כל מה שאתם צריכים לדעת
גם במבצע 'שאגת הארי'

גליון מס' 39 | 17.03.2026



במיוחד לחברי
לשכת סוכני הביטוח ועובדיהם

23% הנחה

על תווי קנייה דרים קארד כולל כפל מבצעים
לכבוד חג הפסח



המתנה המושלמת לפסח מתנה שקונה מתנות

לפרטים והזמנות

בשבילכם ועבורכם
סו"ב אורן ריחני | יו"ר ועדת רווחה

הכיסוי השבועי בקצרה

הטבת חג לחברי הלשכה: 23% הנחה על תווי שי לעובדים

לקראת חג הפסח, חברי לשכת סוכני הביטוח יכולים להזמין תווי שי Dream Card בהנחה של 23%, עבורם ועבור עובדי המשרד. תווי השי מאפשרים רכישה במגוון רחב של רשתות ומותגים מובילים ומהווים מתנת חג נוחה ושימושית לעובדים.

[להזמנות ולפרטים נוספים לחצו כאן](#)

ניתוחים בקו האש: כיצד נערכות חברות הביטוח בזמן חירום?

ועדת הבריאות של לשכת סוכני הביטוח מזמינה אתכם לוובינר מקצועי נוסף בסדרת מפגשי החירום, שיעסוק בהיערכות חברות הביטוח למתן מענה לניתוחים בתקופות עומס וחירום. במפגש, שיערך במתכונת שולחן עגול, ישתתפו נציגי חברות ביטוח ובית חולים פרטי לשיחה פתוחה על האתגרים, ההיערכות והפתרונות למענה רפואי למבוטחים גם בתקופות מורכבות.

17.3.26 | 13:00   בזום

ההשתתפות ללא עלות אך מותנת בבהרשמה מראש, [להרשמה לחצו כאן](#)

ועידת הגליל 2026 – מקצועיות, משפחה וחוויה בצפון

ועידת הגליל 2026 של לשכת סוכני הביטוח, אירוע ראשון מסוגו בצפון המשלב ועידה מקצועית ביום וחוויה משפחתית בערב. במהלך סוף השבוע מחכה למשתתפים תוכן מקצועי איכותי לצד תוכנית מיוחדת לילדים, פעילויות והפתעות לכל המשפחה, וקבלת שבת חגיגית באווירה גלילית. באים לעבוד, באים ליהנות ובאים עם המשפחה.

[להזמנת חדרים והרשמה לחצו כאן](#)

עקבו אחרינו גם באתר הלשכה וברשתות החברתיות

www.insurance.org.il      

סוגרים לכם סופ"ש בגליל!

7-9.5.2026



קיקה סמואל
חוויה לטינית
בליווי
רקדנים ונגנים

איתנו

יוני רועה
מארח את
ליילה מלקוס

תפילות שבת
חגיגות
בליווי פייטנים

היוצרים
במופע אנרגטי
לקראת שבת

הזמינו מקומות ובואו לחגוג איתנו!

להרשמה - לחצו כאן <<



הכר את היועץ :

האומחים שעומדים לצד הסוכנות והסוכנים

במסגרת המדור החדש, אנו מזמינים אתכם להכיר מקרוב את היועצים שמלווים את חברי לשכת סוכני הביטוח. במדור נביא לכם ראיון קצר עם אחד מהיועצים, שיספר על תחום ההתמחות שלו, את מי הוא פוגש, מה כדאי לדעת, ומה הטיפ הכי חשוב שהוא מעניק לסוכנים.

והשבוע, הכירו את **עו"ד אסף יצחקי**, יועץ לשכת סוכני הביטוח לענייני חוזים, הגנת הפרטיות והלבנת הון. בן 37, נשוי, תושב פ"ת.

"עבודה מסודרת ואחראית, גם כשהיא מאתגרת, מביאה לשקט נפשי, לצמיחה ולהישגים משמעותיים בעולם הביטוח."

איך הגעת לתחום שבו אתה עוסק?

"כמעט כל בני המשפחה שלי סוכני ביטוח, כך שהתחום תמיד היה חלק מהבית. כעו"ד עצמאי, היה לי טבעי להתחבר לעולם הזה בזכות ההיכרות הקרובה, העניין האמיתי והפוטנציאל העסקי שזיהיתי בו. המקצוע מאפשר לי להביא ערך משמעותי, לייצג בצורה מדויקת ולהוביל תהליכים בעלי השפעה."

מה הסוכנות צריך לדעת לפני שהוא פונה אליך?

"מה שחשוב לי הוא שהסוכן יידע שהוא לא לבד. גם אם הוא לא בטוח מה לשאול או מאיפה להתחיל – אני שם בשבילו. מקשיב, מברר ושואל את השאלות הנכונות, כדי להתאים את הפתרון בדיוק לצרכיו. תמיד זמין, ומוכן גם להגיע אליו לסוכנות."

מה הם הנושאים המרכזיים שסוכנים פונים אליך לגביהם?

"סוכני ביטוח פונים אלי בעיקר בנושאים משפטיים ורגולטוריים מורכבים, כולל הכנת הסכמים ושיתופי פעולה, ייעוץ בניהול סיכונים, טיפול במשברים והכוונה בנושאים משפטיים ועסקיים המשפיעים על פעילותם היומיומית. בנוסף, אני מסייע לסוכנים בפתרון קונפליקטים ומלווה ביוזמות ומיזמים חדשים."

בקטנה - ספר לנו משהו אישי עליך

"אשתי סוכנת ביטוח, אז גם בבית אני מתמודד עם רגולציה, ציות וחשיבה עסקית – כל זה עוד לפני הקפה הראשון."



הכר את היועץ :

האומרים שאומרים לך הסוכנות והסוכנים

מה כוללת עבודתך כיועץ חברות סוכני הביטוח?

"בעבודתי כיועץ בלשכה, אני מלווה סוכנים בשטח, נהנה לבקר בסוכנויות ולזהות הזדמנויות לייעול תהליכים. אני מעניק ערך מוסף משפטי ורגולטורי, מסייע במצבי משבר ומלווה אותם בתהליכים ארוכי טווח. בנוסף, אני מכין הסכמים ושיתופי פעולה בין סוכנים, מעביר הדרכות ומתמודד עם אתגרים מורכבים שהסוכנים לא תמיד מצליחים לפתור בעצמם."

מה אתה הכי אוהב בעבודה עם הסוכנים?

"אני אוהב במיוחד את העבודה עם סוכני הביטוח כי הם לא פראיירים - מדברים בגובה העיניים, ישרים ואמיתיים. לתת ייעוץ לאנשים עם ניסיון וידע עשיר, שראו וחוו הרבה בעולם הביטוח והפיננסים, זה אתגר שמעניין אותי, ולעיתים גם הזדמנות להראות שיש דרך אחרת. בסופו של דבר, האנשים בתחום הזה הם מהמיוחדים באמת, וזה מה שעושה את העבודה שלי כל כך משמעותית ומספקת."

ספר על מקרה ייחודי או מעניין שנתקלת בו כיועץ

"סוכן ביטוח פנה אליי לאחר שניסה לסייע במשך תקופה ארוכה ללקוחו בטיפול בביטול בלתי מוצדק של פוליסת ביטוח בריאות קבוצתי. כשהתברר שמדובר במקרה מורכב, ביקש הסוכן להיעזר בשירותי. במסגרת הטיפול ניתחתי לעומק את כל הוראות הדין, התקנונים והפוליסות הרלוונטיות, והצבתי בפני הגוף המוסדי טיעונים משפטיים ברורים שהדגימו כי הביטול מהווה הפרה בוטה של הדין. הגוף שינה מקצה לקצה את עמדתו, כשהוא חשש מפני תביעה ייצוגית, והשיב את הכיסוי לפוליסת הבריאות ופיצה את הלקוח."

מה הטעות הכי נפוצה שאתה רואה אצל סוכנים בתחום שלך?

"לעיתים סוכנים נותנים ייעוץ או עצות ללקוחות שלהם בתחומים שלי, ייעוץ שלפעמים הוא שגוי ולא לוקח בחשבון את התמונה כולה. אני חושב שעצם זה שסוכן ביטוח מבין היטב בכל מה שנוגע לפגיעות או מחלות בפן הביטוחי, עדיין אין משמעות הדבר שהוא יידע ליעץ נכון ללקוח בעניינים של ביטוח לאומי או תביעות נזיקיות, ולכן עדיף יהיה לפנות לייעוץ מקצועי או להפנות את הלקוח עצמו לייעוץ."

טיפ אחד חשוב שכל סוכן ביטוח חייב לדעת

"אני ממליץ לבנות תוכנית אכיפה וציות עם נהלים מסודרים, הדרכות ויצירת מודעות לשמירה על הוראות הדין, כדי למנוע חשיפות משפטיות פוטנציאליות."



לשכת סוכני ביטוח
בישראל (ע"ר)

לשכת סוכני ביטוח מזמינה אותך, סוכן/ת הביטוח,
לדו"ר מקצועי חשוב בתקופה מאתגרת זו



ניתוחים בקו האש: כיצד חברות הביטוח נערכות למענה בחירום?

הזמנה לשולחן עגול של ועדת הבריאות בהשתתפות:
אורית קרמ, משנה למנכ"ל, מנהלת אגף ביטוחי בריאות - מנורה מבטחים
נציג בית חולים פרטי

שעה 13:00

לינק לצפייה ישלח לנרשמים

17.3
יום ג'



ס"ב מיכל רובינשטיין

חברת ועדת הבריאות



ס"ב נחמה גולדוסר

יו"ר ועדת הבריאות

להרשמה לחצו כאן <<



מרץ 2026



corporate ישראלכרט



סוכנים.ות יקרים.ות הטבות חודש מרץ ממתינות לכם.ן כאן

שובר
CORPORATE CARD

swish

swish
כרטיס מסחרי

Plus

H&O Foot Locker GOLF מנהספורט FOX
FACTORY 54 SABON MANGO MASHBIR
הוססנטר HOLMER PLACE sunglass hut שילב קריביט

₪ 500 שווי | ₪ 350
לרכישה בהנחה <<
30%
הנחה

שובר לרשת
קרפור

תו מזון

הרווח כולו שלך

Carrefour

₪ 250 שווי | ₪ 210
לרכישה בהנחה <<
16%
הנחה

לצפייה בכל הטבות המועדון
היכנסו לאתר <

עוד אין לכם כרטיס אשראי CORPORATE?
להזמנת כרטיס <

או בטלפון 03-6364645

מלאי מוגבל / בכפוף לתנאי ההטבה בעמוד ההטבה באתר / תוקף ההטבה עד 31.3.2026 או עד גמר המלאי, המוקדם מביניהם. ההטבות / המבצעים לעיל כפופים לתנאים השונים המפורטים בעמוד ההטבה הרלוונטי באתר. ההטבה למשלמים בכרטיס אשראי קורפורייט ליסו"ב ישראלכרט ו/או אמק"ס CORPORATE. התמונות בפרסום ובאתר להמחשה בלבד. ישראלכרט אינה אחראית בגין המוצרים ו/או השירותים אשר יסופקו על ידי בתי העסק והאחריות בינם חלה על בית העסק בלבד. התמונה/התמונות בפרסום ובאתר להמחשה בלבד. אי עמידה בפירעון ההלוואה או האשראי עלולה לגרום חיוב בריבית פיגורים והליכי הוצאה לפועל, הנפקת הכרטיס וגובה המסגרת נתונים לשיקול דעתה הבלעדי של ישראלכרט בע"מ ו/או פרימיום אקספרס בע"מ ו/או ישראלכרט מימון בע"מ ו/או הבנק המנפיק ובכפוף לתנאיה.





סוכן העתיד בעידן ה-AI

סדנה מעשית בבינה מלאכותית לסוכן הביטוח המודרני



פותחים בהצלחה את המחזור ה-14

מחיר מיוחד!
לחברי
הלשכה

כשכולם משתמשים באותם הכלים, המנצח הוא מי שידע איך

הצטרפו עוד היום וגלו איך להפוך את הבינה המלאכותית
מכלי בסיסי ליתרון אסטרטגי שימנף את העסק שלכם
ויהפוך אותכם לסוכנים חכמים בעולם האוטומציות



בהנחיית ירדן פלד

מנכ"ל insurAI,
מומחה לטרנספורמציה
דיגיטלית מבוססת
בינה מלאכותית לענף הביטוח

מועד פתיחה : 9/3/2026

יום: ראשון | 16:30-20:00

בוגרים מחזור ינואר 2026 מספרים

דיאלה - סוכנת ביטוח : תודה על הקורס
שפתח בפנינו עולם חדש ומרתק של בינה
מלאכותית, למדתי המון

מיכאל - סוכן ביטוח: תודה רבה על
הקורס המעולה, ירדן מרצה בחסד עליון
רמי - סוכן ביטוח: ירדן המרצה תותח על,
תודה על ההשקעה והסבלנות, על ירידה
לפרטים וליווי אישי לכל אחד

אלעד - סוכן ביטוח:
תודה על הקורס המעשיר

לפרטים והרשמה <

פוליסה לביטוח אחריות מקצועית לחברי לשכת סוכני הביטוח

פוליסת אחריות מקצועית לסוכני ביטוח,
באמצעות לשכת סוכני הביטוח בישראל,
בעלויות אטרקטיביות והרחבות ייחודיות ללא תוספת פרמיה, בין היתר:

- ✓ פרמיה אטרקטיבית לסוכני ביטוח חדשים
- ✓ הכפלת גבול האחריות לתקופה
- ✓ חבות כלפי צד שלישי, לרבות חבות בגין סיכוני סייבר תחת גבול אחריות של 500,000 ₪*
- ✓ השתתפויות עצמיות נמוכות
- ✓ פטור מלא מהשתתפות עצמית במקרה של דחיית תביעה
- ✓ אופציה להנחה משמעותית בפרמיה בתמורה להגדלת ההשתתפות העצמית וויתור על הפטור
- ✓ ליווי ומעורבות לשכת סוכני הביטוח, לרבות בהליך ניהול התביעות וכינוס ועדה פריטטית במקרה של חילוקי דעות עם המבטח
- ✓ פוליסת Run Off לתקופה של 7 שנים למבוטחים מתמידים ללא פרמיה
- ✓ הרחבת תאונות אישיות למקרה מוות מתאונה
- ✓ תאריך רטרואקטיבי מיום קבלת רישיון סוכן
- ✓ כיסוי מטריה משלים בגבולות אחריות של 4 מליון ₪ למקרה ו-8 מליון ₪ לתקופה
- ✓ תקופת דיווח תביעות מוארכת - 180 יום לאחר סיום הפוליסה
- ✓ הכיסוי הינו עבור כל בעלי התפקידים השכירים בסוכנות - 3 עובדים ראשונים ככולים
- ✓ תוספת פרמיה של 50% בלבד עבור בן משפחה בעל רישיון נוסף בסוכנות

* אופציה לרכישת גבולות אחריות גבוהים יותר וכיסוי נזקי סייבר צד א' בתוספת פרמיה

כסוכן ביטוח מקצועי, אתה ודאי יודע כי חשוב לקרוא את האותיות הקטנות ולבחון את התנאים המוצעים היטב. חיסכון בעלויות במועד רכישת הפוליסה עלול לעלות ביוקר ביום הדין, עת תצטרך להתמודד עם תביעה ולשלם השתתפות עצמית גבוהה. במקרים אלו טוב וחשוב שלשכת סוכני הביטוח תעמוד לצדך.

להצטרפות

אריאל ארז, מנהל עסקים, סוכנות ליסוב (1993) בע"מ
lisov@insurance.org.il | 03-6366508

בברכה,
שלמה אפלה, יו"ר דריקטוריון ליסוב, סוכנות לביטוח (1993) בע"מ



לשכת סוכני ביטוח
בישראל (ע"ר)

עקבו אחרינו
גם ברשתות
החברתיות!



למעבר לאפליקציה המבוקשת לחצו על האייקון 