



לשכת סוכני ביטוח
בישראל (ע"ר)

הכיסוי השבועי

כל מה שאתם צריכים לדעת

גליון מס' 41 | 13.4.2026



הכיסוי השבועי בקצרה

יום השואה והגבורה: נזכור ולא נשכח

לרגל יום הזיכרון לשואה ולגבורה, לשכת סוכני הביטוח מרכינה ראש לזכר ששת מיליון היהודים שנספו בשואה. הלשכה מתייחדת עם זכר הנספים ומוקירה את סיפורם של הניצולים והלוחמים. יום זה מהווה תזכורת לחשיבות הזיכרון והאחריות להעביר את סיפור השואה לדורות הבאים. **נזכור ולא נשכח.**

אפריל מקצועי בלשכה

לשכת סוכני הביטוח פותחת את חודש אפריל עם סדרת וובינרים מקצועיים לחברי הלשכה, במטרה להעניק כלים מעשיים ותובנות עדכניות לעבודת הסוכן. הוובינרים יעסקו בנושאים מקצועיים מגוונים, לצד כלים להתמודדות עם אתגרי התקופה ושיפור השירות ללקוחות. ההשתתפות ללא עלות אך מותנת בהרשמה מראש. **[לחצו כאן](#)**

תזכורת לחברי הלשכה: הסדרת תשלום דמי החבר

פעילות הלשכה כבר בעיצומה: וובינרים מקצועיים, כנסים, מאבקים רגולטוריים והטבות ייחודיות לחברים. כדי להמשיך ליהנות מהמעטפת המקצועית ומהעשייה הענפה, חברי הלשכה מוזמנים להסדיר את דמי החבר לשנת 2026. החברות בלשכה מאפשרות להיות חלק מקהילה מקצועית מובילה, ליהנות מתכנים בלעדיים ולהיות מעודכנים בזמן אמת בהתפתחויות בענף. שימו לב: חבר לשכה שלא משלם את חברותו בלשכה צפוי להיגרע למשך 13 חודשים מהחברות בלשכה וזאת בהתאם לתקנון

להסדרת תשלום דמי החבר **[לחצו כאן](#)**

עקבו אחרינו גם באתר הלשכה וברשתות החברתיות

www.insurance.org.il





הכר את היועץ :

האומחים שעומדים לרשות הסוכנות והסוכנים

במסגרת המדור החדש, אנו מזמינים אתכם להכיר מקרוב את היועצים שמלווים את חברי לשכת סוכני הביטוח. במדור החדש נביא לכם ראיון קצר עם אחד מהיועצים, שיספר על תחום ההתמחות שלו, את מי הוא פוגש, מה כדאי לדעת, ומה הטיפ הכי חשוב שהוא מעניק לסוכנים. והפעם, תכירו את **עו"ד שירלי גינזבורג**, גרושה + 3, מתגוררת בגבעתיים, יועצת לחברי הלשכה בתחום אחריות מקצועית רפואית.

"בעריכת דין, כמו ברפואה – קיימת ההתמחות, המיקוד והניסיון. כפי שלא פונים לגניקולוג כשצריכים טיפול שיניים, כך לא פונים לעו"ד בתחום הפלילי כשרוצים ייעוץ משפטי בתחום הרפואי".

איך הגעת לתחום?

לאחר שנים רבות בתחום הביטוח עם רישיון בכל ענפי הביטוח, החלטתי לבצע סוויצ' קטן ולטפל בביטוח ספציפי מהצד המשפטי שלו. התמקדתי והתמקצעתי במשפט הרפואי וכיום משרדנו הינו המשרד היחידי בישראל הנושא רישוי כפול (עריכת דין + ביטוח) ואשר מיחד את כל פעילותו במתן שירותים משפטיים לקהילה הרפואית בישראל בתחומים: משפט רפואי, ניהול סיכונים ברפואה וייעוץ משפטי בביטוח אחריות מקצועית רפואית.

מה כוללת עבודתך כיועצת לחברי לשכת סוכני הביטוח?

הרצאות לסוכנים במפגשים וכנסים, כתיבת מאמרים רלוונטיים וייעוץ בסיסי לסוכני ביטוח שפונים אלי בנושאים פרטניים.

מהם הנושאים המרכזיים שסוכנים פונים אליך לגביהם?

סיוע בתפירת כיסוי ביטוחי שמתאים לצרכי הלקוח הרפואי, סיוע בשיקוף הצרכים הביטוחיים של המרפאה לחברת הביטוח.

מה הסוכן/ת צריכים לדעת לפני שהוא פונה אליך?

לדעת להבדיל בין שאלה כללית לבין ייעוץ ביטוחי פרטני שיכול להינתן רק בתשאל ולשיח ישיר שלי עם המבוטח לאחר ביצוע איתור צרכים ובניית כיסוי ביטוחי מותאם. סוכן צריך לקחת בחשבון שלפעמים עדיף למבוטח שאני אנהל מו"מ ישיר מול חברת הביטוח וכי עמלת הסוכן בשום אופן לא תיפגע שכן אינני מקבלת עמלות מחברות ביטוח.



הכר את היועץ :

האומחים שאומרים ל33 הסוכנות והסוכנים

טיפ אחד חשוב שכל סוכן ביטוח חייב לדעת

שהכסף מונח על הרצפה – פשוט צריך לדעת לאסוף אותו. מאות מרפאות ממתונות לקבל שירות אדיב ומקצועי מסוכן ביטוח, בד"כ מאותו הסוכן שהוכיח עצמו בביטוח דירה, רכב, בריאות ופנסיה. תכירו את התחום המורכב אך המעניין הזה ופתחו לעצמכם צוהר לתחום ביטוחי מרתק ומתגמל!

מה את הכי אוהבת בעבודה עם הסוכנים?

נוסטלגיה, שאנו מדברים באותה שפה, מכירים את המינוחים, אני אוהבת לראות אותם "נדבקים" בהתלהבות להיכנס לתחום ביטוחי לא מוכר. ואני כאן כדי לסייע להם ולמבוטחים שלהם.

ספרי על מקרה ייחודי או מעניין שנתקלת בו כיועצת?

מרפאה וותיקה שלוותה על ידי סוכן הביטוח כ-20 שנים. המלצת הסוכן למרפאה היתה כי אינם זקוקים לביטוח אחריות מקצועית למרפאה עצמה כיוון שהמרפאה לא נחשבת "גורם מטפל" וכי ניתן להסתפק בכך שלכל רופא יש ביטוח אחריות מקצועית נפרד ועצמאי כי "תובעים את הרופא המטפל". המרפאה נתבעה, לא היה לה ביטוח, הגענו להסדר עם המבטח של הרופא בעלות מסויימת של המרפאה. המרפאה נשארה עם הסוכן גם לאחר המקרה ולא עזבה אותו כיוון שהוא הפך להיות "חלק מהמשפחה" ומבטח את בעלי המרפאה בתחומי ביטוח רבים.

ובקטנה – ספרי לנו משהו אישי עליך מאז ה-7 באוקטובר?

רופאים רבים התגייסו למלחמה והם מתמרנים בין העיסוק הרפואי, הפרקטיקה הפרטית למילואים. לא אחת סייעתי ללא תשלום ביעוץ לרופאים המגוייסים. לכבוד הוא לי.

לשכת סוכני ביטוח מזמינה אותך, סוכן/ת הביטוח,
לדו"ר מקצועי חשוב בתקופה מאתגרת זו



ועדת הרווחה מארחת: רגע של שקט - שקט יציבות ושליטה פנימית

שעה 14:00

לינק לצפייה ישלח לנרשמים

16.4
יום ה'



הגב' טל קרן כץ

פסיכותרפיסטית



סו"ב אורן ריחני

יו"ר ועדת רווחה

להרשמה לחצו כאן <<



אפריל 2026

“מנצחים ביחד” - בואו לקחת חלק במיזם משמעותי

חברות וחברי לשכה יקרים,

מיזם “מנצחים ביחד” מזמין אתכם, אנשי מקצוע מהשורה הראשונה ובעלי לב רחב, לקחת חלק בעשייה ערכית ומשמעותית שמעניקה תמיכה אמיתית לאנשים ברגעים המורכבים ביותר בחייהם.

אנו מחפשים מתנדבים בעלי התמחות בתחומי ביטוחי הבריאות, מחלות קשות, תרופות שאינן בסל, הכרת פוליסות ביטוח ומימוש זכויותיהן, אובדן כושר עבודה בקרנות פנסיה וביטוחי חיים, וכן טיפול במקרי מוות במסגרת קרנות פנסיה וביטוחי חיים.

המיזם פועל למען חולי סרטן ונפגעי מלחמת חרבות הברזל, ביניהם: ניצולי נובה, אלמנות, יתומים ולוחמים שנפגעו בעקבות המלחמה - אנשים הזקוקים לא רק למענה מקצועי, אלא גם כליווי אנושי, מסור ומכוון.

“מנצחים ביחד” הוא מיזם חסד הפועל למימוש זכויות בלבד. זכינו להכרה ממשרד הביטחון וממעגלי משפחות, ואנו מקבלים פניות רבות מכל רחבי הארץ. כדי להמשיך לתת מענה מקצועי אנחנו זקוקים לכם.

זו ההזדמנות שלכם לקחת חלק בעשייה שמחזירה למשפחות יציבות, ביטחון וכבוד, ומאפשרת להן להתמקד בהחלמה ובשיקום בזמן שמישהו דואג עבורן לבירוקרטיה המורכבת. למען הסר ספק, מובהר כי הפעילות מתנהלת בהתנדבות מלאה, ללא כל תמורה כספית.

ברצוני להודות מכל הלב למתנדבים היקרים ולבעלי התפקידים במחלקות סילוק התביעות בחברות הביטוח, בקרנות הפנסיה ובבתי ההשקעות השותפים לעשייה החשובה למען אזרחי ישראל.

למעוניינים לקחת חלק כמתנדבים, ניתן להשאיר פרטים באחת הדרכים הבאות:

1. באמצעות עמוד הפייסבוק של המיזם – [לחצו כאן](#)
2. באמצעות השארת פרטים אצל הגב' נורית סימן טוב בכתובת דוא"ל: vadot@insurance.org.il

בהזדמנות זו נישא תפילה לשלום חיילינו היקרים שישובו לשלום לביתם במהרה.

ס"ב ורדה לבקוביץ

מנהלת מיזם “מנצחים ביחד”



אפריל 2026



סוכנים. יקרים. הטבות חודש אפריל ממתנות לכם. נאן



שובר דיגיטלי למסעדות

235 ₪ | שווי 300 ₪
21% הנחה
לרכישה בהנחה <<

שובר לרשת קרייזי ליין

150 ₪ | שווי 200 ₪
25% הנחה
לרכישה בהנחה <<

שובר LOVE CARD

150 ₪ | שווי 200 ₪
25% הנחה
לרכישה בהנחה <<

שובר לרשת מקדונלדס

80 ₪ | שווי 100 ₪
20% הנחה
לרכישה בהנחה >>

שובר לניצת הדובדבן

85 ₪ | שווי 100 ₪
15% הנחה
לרכישה בהנחה >>

שובר CORPORATE CARD

400 ₪ | שווי 500 ₪
20% הנחה
לרכישה בהנחה <<

בשבילכם ועבורכם סו"ב אורן ריחני, יו"ר ועדת רווחה

לצפייה בכל הטבות המועדון היכנסו לאתר <

עוד אין לכם כרטיס אשראי CORPORATE? להזמנת כרטיס <

או בטלפון 03-6364645



מלאי מוגבל / בכפוף לתנאי ההטבה בעמוד ההטבה באתר / תוקף ההטבה עד 30.4.2026 או עד גמר המלאי, המוקדם מביניהם. ההטבות / המבצעים לעיל כפופים לתנאים השונים המפורטים בעמוד ההטבה הרלוונטי באתר. ההטבה למשלמים בכרטיס אשראי קורפורייט ליו"ב ישראל או/או אמקס CORPORATE. התמונות בפרסום ובאתר להמחשה בלבד. ישראל קארט אינה אחראית בגין המוצרים ו/או השירותים אשר יסופקו על ידי בתי העסק והאחריות בניגם חלה על בית העסק בלבד. התמונה/התמונות בפרסום ובאתר להמחשה בלבד. אי עמידה בפירעון ההלוואה או האשראי עלולה לגרום חיוב בריבית פיגורים והליכי הוצאה לפועל, הנפקת הכרטיס וגובה המסגרת נתונים לשיקול דעתה הבלעדי של ישראל קארט בע"מ ו/או פרימיום אקספרס בע"מ ו/או ישראל קארט מימון בע"מ ו/או הבנק המנפיק ובכפוף לתנאיה.



מסוכן ביטוח - לעסק יציב ומצליח

קורס סוכן PRO

תוכנית ייחודית ופרקטית בת 12 מפגשים

קורס סוכן PRO נבנה מתוך היכרות מעמיקה עם ענף הביטוח ובמטרה לסגור את הפער בין תאוריה לעבודת שטח אמיתית, עם כלים לניהול פגישות, פיצוח התנגדויות והטמעת הרגלי עבודה מנצחים

בין הכלים שתקבלו בקורס:

- מכירות - ניהול פגישה מנצחת ופיצוח התנגדויות
- סיסטם - בניית מערכת עבודה ללקוחות חוזרים
- טכנולוגיה - שימוש בכלי AI לחיסכון בזמן והגדלת תפוקה
- פרקטיקה - סימולציות, תרגול מקרים מהשטח ודיונים

מתאים במיוחד ל:

- ✓ סוכני ביטוח בתחילת הדרך
- ✓ סוכנים שרוצים להפוך את הפעילות לעסק יציב ומצליח
- ✓ סוכנים בעלי ניסיון שרוצים לעלות רמה

הקורס מועבר על ידי אנשי מקצוע בעלי ניסיון מוכח בענף הביטוח

מועד פתיחה: 19/4/2026
ימי ראשון, 16:30-20:30

להרשמה ופרטים נוספים

סוכנות הביטוח של לשכת סוכני הביטוח (ליסוב) בשיתוף פעולה ייחודי עם קבוצת פלתורס

מתן מענה לסוכנים בתחום החבויות

המיזם יספק מענה בתחומים שחברות הביטוח הישראליות
אינן מספקות פתרונות

יש לנו בשורה!

מהיום יש לסוכני הביטוח פתרונות גם במקרים בהן חברות הביטוח הישראליות לא מספקות פתרונות.

לאחר משא ומתן, נחתם הסכם התקשות בין ליסוב סוכנות ביטוח וקבוצת הביטוח פלתורס שהינה ברוקר הביטוח הישראלי הגדול והוותיק ביותר.

המהלך מגיע לאחר שבשנים האחרונות חברי לשכה רבים נתקלים בבעיה לפיה חברות מקומיות מערימות קשיים בביטוח בתחומי חבויות וביטוחים מורכבים.

כתוצאה מכך הסוכנים אינם נותנים מענה ופתרון הולם ללקוחותיהם, דבר שגורם לפגיעה בצרכן הישראלי ובעסקים כחול לבן כאשר אותם גורמים נשארים ללא אפשרות לבטח.

קבוצת פלתורס הינה נציגה של גאלאגר, ברוקר הביטוח השלישי בגודלו בעולם אשר פרוס על פני למעלה מ-150 מדינות ברחבי הגלובוס.

**שיתוף הפעולה של ליסוב סוכנות לביטוח
עם פלתורס יאפשר לסוכנים להציע ללקוחותיהם
פתרון בחבויות ותחומים מורכבים.**

הפתרונות מוצעים בתחומי החבויות, לרבות:
צד ג', חבות מוצר, אחריות מקצועית ועוד...

לפרטים וקבלת הצעה | גידי ביאל ☎ 03-7537111 ✉ Pel-Lisov@pel-ins.com



לשכת סוכני ביטוח
בישראל (ע"ר)

עקבו אחרינו
גם ברשתות
החברתיות!



למעבר לאפליקציה המבוקשת לחצו על האייקון 