



לשכת סוכני ביטוח
בישראל (ע"ר)

הכיסוי השבועי

כל מה שאתם צריכים לדעת

גיליון מס' 24 | 25.11.2025



הכיסוי השבועי

בקצרה

הכרטיס של סוכני הביטוח: יותר הטבות, יותר פינוקים

כרטיס האשראי מבית ישראלכרט נועד בדיוק בשבילכם, הסוכנים שמניעים את הענף עם יותר הטבות, יותר מבצעים, יותר פינוקים.
עדיין לא הצטרפתם? זה הזמן!
מצטרפים ומקבלים 100 ש"ח מתנה למימוש מיידי.
כבר יש לכם כרטיס אשראי של לשכת סוכני הביטוח?
ההטבות החדשות מחכות באתר החברים.

לפרטים ולהצטרפות [לחצו כאן](#).

בריאות עכשיו, בתנאים מיוחדים לחברי הלשכה!

ביטוח הבריאות הקבוצתי של לשכת סוכני ביטוח בישראל לחברי הלשכה ובני משפחותיהם בחברת הראל, נתפרה במיוחד עבורכם.
עם תנאים מועדפים, כיסויים רחבים והטבות ייחודיות שניתנות רק במסגרת ההסדר הקבוצתי כגון החזר פיצוי במקרה של ניתוח דרך קופ"ח וכיסוי מורחב מהשקל הראשון לכל הניתוחים בארץ ובחו"ל ומחליפי ניתוח.
לצד הכיסוי הנרחב הפוליסה על בסיס רצף זכויות מפוליסות קודמות.
זה הזמן ליהנות משקט נפשי, כיסוי איכותי והצטרפות פשוטה ומהירה.

להצטרפות [לחצו כאן](#).

עקבו אחרינו גם באתר הלשכה וברשתות החברתיות

www.insurance.org.il





הכר את היועץ :

האומחים שעומדים לצד הסוכנות והסוכנים

במסגרת המדור החדש, אנו מזמינים אתכם להכיר מקרוב את היועצים שמלווים את חברי לשכת סוכני הביטוח.

במדור נביא לכם ראיון קצר עם אחד מהיועצים, שיספר על תחום ההתמחות שלו, את מי הוא פוגש, מה כדאי לדעת, ומה הטיפ הכי חשוב שהוא מעניק לסוכנים.

והשבוע, הכירו את עו"ד גיל קראוס, עורך דין בתחום נזקי הגוף וביטוח לאומי מזה למעלה מ-20 שנה, בן 48, נשוי + 4 ילדים, מתגורר בפתח תקווה, יועץ ללשכת סוכני הביטוח בתחומי הנזיקין וביטוח לאומי

"תדאגו תמיד לתכנן את השמחות שלכם בחיים, הדברים הלא טובים יבואו מעצמם"

איך הגעת לתחום שבו אתה עוסק?

אני מניח שעצם זה שאחי הגדול גם הוא עו"ד, תרם לכך שגם אני הלכתי ללימודי משפטים. מעבר לכך, אבי חלה בעברו והעובדה שהיה צורך להיאבק על הזכויות שלו ולהתמודד עם כל הבירוקרטיה, תרמה אני מניח לכך שבחרתי בתחום של מיצוי זכויות רפואיות ונזקי גוף.

מה הסוכנות צריך לדעת לפני שהוא פונה אליך?

קודם כל חשוב שהסוכן יהיה ממוקד מבחינת הפנייה וההתייעצות הנדרשת, כדי שיהיה יותר קל לתת מענה. חשוב לי להדגיש באופן אישי שאני זמין ונותן מענה די מהיר ובחפץ לב ומעבר לכך חשוב לדעת שאני מתמקצע ספציפית בתחומים של נזקי גוף וביטוח לאומי, כך שההבנה שלי בתחום היא משמעותית ומצד שני אין טעם לפנות אליי לפחות בפניות בתחומים אחרים.

מה הם הנושאים המרכזיים שסוכנים פונים אליך לגביהם?

בעיקר בתחומים של ביטוח לאומי, נושאים של נכות כללית, פגיעות בעבודה, פטור רפואי ממס הכנסה.

בקטנה - ספר לנו משהו אישי עליך

אני עצמי חליתי לפני מספר שנים בסרטן והתמודדתי בעצמי עם המערכת והבירוקרטיה, מעבר להתמודדות עם המחלה עצמה. באותו זמן הרגשתי למעשה על בשרי בצורה הכי טובה מה מרגיש הלקוח שהוא צריך להתמודד עם הכל יחד. מאז שהחלמתי ברוך השם, אני מבין עוד יותר טוב את תחושות הלקוח שעומד מולי ועושה הכל כדי לעזור לו למצות את זכויותיו ולתת לו הרגשה שיש מי שנלחם עבורו.



הכר את היועץ :

האומרים שעומדים לצד הסוכנות והסוכנים

טיפ אחד חשוב שכל סוכן ביטוח חייב לדעת

אסור לזלזל אף פעם במילוי המסמכים לביטוח לאומי ובגרסה הראשונה שמסרת. הדברים יכולים להיות לעיתים מאוד משמעותיים להמשך, עם משמעויות כלכליות גדולות.

מה כוללת עבודתך כיועץ חברי/ות סוכני הביטוח?

אני מייעץ ללשכת סוכני הביטוח בתחומי הנזיקין והביטוח הלאומי, כולל מתן מענה לפניית אישיות הן של הסוכנים עצמם והן של לקוחותיהם, מעביר הרצאות מדי פעם וכן מפרסם מפעם לפעם מאמרים בתחום בביטאון הלשכה.

מה אתה הכי אוהב בעבודה עם הסוכנים?

כאשר אדם נפגע או חלה, אחד בעלי המקצוע הראשונים שהוא פונה אליהם זה סוכן הביטוח שלו, אם לא הראשון ביניהם. בדרך כלל גם פנייה לעורך דין תגיע בשלב מוקדם יחסית. לכן, קודם כל אני וסוכן הביטוח מייעצים די בתחילת הדרך ללקוח כיצד לנהוג ושיתוף הפעולה הוא חשוב פה. מעבר לכך, ההבנה של הסוכן בתחום היא מאוד מאוד חשובה לסייע ללקוח, סיוע שהוא מאוד חשוב לאדם שנמצא בסיטואציה קשה אחרי שחלה או נפגע חס וחלילה

ספר על מקרה ייחודי או מעניין שנתקלת בו כיועץ

הופנה אליי לקוח שעבד כגנן וחלה במחלה עצבית, כאשר הטענה הייתה שהמחלה נגרמה בגלל חשיפה שלו לחומרי הדברה במהלך העבודה. אחרי שביטוח לאומי דחה את התביעה להכיר במחלה כפגיעה בעבודה, ניהלנו הליכים ארוכים בבתי הדין לעבודה ובסופו של דבר התביעה התקבלה והוא הוכר כמי שחלה על רקע העבודה. ההכרה הזאת הייתה שווה לו הרבה כסף.

מה הטעות הכי נפוצה שאתה רואה אצל סוכנים בתחום שלך?

לעיתים סוכנים נותנים ייעוץ או עצות ללקוחות שלהם בתחומים שלי, ייעוץ שלפעמים הוא שגוי ולא לוקח בחשבון את התמונה כולה. אני חושב שעצם זה שסוכן ביטוח מבין היטב בכל מה שנוגע לפגיעות או מחלות בפן הביטוחי, עדיין אין משמעות הדבר שהוא יידע לייעץ נכון ללקוח בעניינים של ביטוח לאומי או תביעות נזיקיות, ולכן עדיף יהיה לפנות לייעוץ מקצועי או להפנות את הלקוח עצמו לייעוץ.

כיצד השתנה התחום שלך בשנים האחרונות ואיך זה משפיע על הסוכנים

מצד אחד, התחומים שבהם אני עוסק הולכים ונעשים יותר מורכבים מבחינת הקשיים שהמערכת מערימה והיכולת להוציא כספים וזכויות. מצד שני, אנשים הרבה יותר מודעים כיום לזכויות שלהם ולאפשרויות שעומדות בפניהם בכל הנוגע למיצוי זכויות. לכן, גם יותר אנשים פונים לסוכן הביטוח שלהם כדי באמת להבין מה המקסימום שהם יכולים להוציא אחרי שנקלעו לסיטואציה בעייתית.



נובמבר 2025



ישראל כרטיס CORPORATE

סוכנים וותיקים. הטבות חודש נובמבר ממתינות לכם. כאן



swish plus כרטיס
CORPORATE CARD

swish

Plus

H&O Foot Locker GOLF מנה ספורט FOX
FACTORY 54 SABON MANGO MASHBIR
הום סנטר יוניקו sunglass hut שילב קרייב

לרכישה >> במחיר 400 ₪
בשווי 500 ₪

כרטיס
לוסו פרלנד



לרכישה >> במחיר 90 ₪
בשווי 170 ₪

שובר
למגוון מסעדות



לרכישה >> במחיר 70 ₪
בשווי 100 ₪

ארוחת
מק רויאל גדולה



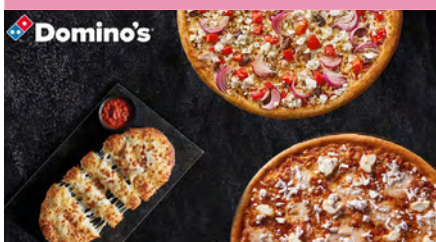
לרכישה >> במחיר 40 ₪
בשווי 57 ₪

שובר לאפליקציית
תן ביס



לרכישה >> במחיר 80 ₪
בשווי 100 ₪

פיצה משפחתית + מוצר
נלווה ברשת דומינוס



לרכישה >> במחיר 60 ₪
בשווי 97 ₪

שובר
לרשת קרפור



לרכישה >> במחיר 215 ₪
בשווי 250 ₪



בשבילכם ועבורכם,
אורון מכלוף -
יו"ר הוועדה לקשרי
סוכנים

לצפייה בכל הטבות המועדון
היכנסו לאתר >

עוד אין לכם כרטיס אשראי CORPORATE?
להזמנת כרטיס >

או בטלפון 03-6364645



מלאי מוגבל / בכפוף לתנאי ההטבה בעמוד ההטבה באתר / חוקף ההטבה עד 30.11.2025 או עד נמר המלא, המוקדם מביניהם. ההטבות / המבצעים לעיל כפופים לתנאים השונים המפורטים בעמוד ההטבה הדרושה באתר. ההטבה למשלמים בכרטיס אשראי קורפורייט ליוס"ב ישראל כרטיס ו/או אמק"ס CORPORATE. התמונות בפרסום ובאתר להמחשה בלבד. ישראל אינה אחראית בנין המוצרים ו/או השירותים אשר יסופקו על ידי בתי העסק והאחריות בנינם חלה על בית העסק בלבד. התמונות/התמונות בפרסום ובאתר להמחשה בלבד. אי עמידה בפירעון ההלוואה או האשראי עלולה לגרום חיוב בריבית פינויים והליכי הוצאה לפועל, הפקעת הכרטיס ונזבה המסכרת נמוכים לשיקול דעתה ובלעדיו של ישראל כרטיס בע"מ ו/או פרימיום אקספרס בע"מ ו/או ישראל כרטיס מימן בע"מ ו/או הבנק המנפק ובכפוף לתנאיה.

בוא נדבר פרטיות כדי שתוכל לישון בשקט!

DPO וירטואלי לסוכני ביטוח כל מה שאתם צריכים, בלי כאב ראש

בעולם הביטוח אתם חשופים למידע הרגיש ביותר של לקוחותיכם: מספרי זהות, מידע רפואי, פרטי בנק, היסטוריה פיננסית ועוד. החוק מחייב אתכם לנהל את המידע הזה באחריות ובזהירות, כאשר קנסות על הפרת פרטיות יכולים להגיע למיליוני שקלים!

מה זה DPO וירטואלי?

קצין הגנת מידע (DPO) אחראי על יישום מדיניות פרטיות ועמידה בדרישות החוק. ה-DPO הווירטואלי שלנו מספק את כל היתרונות, בלי להעסיק עובד נוסף.

החל מ־200 ש' לחודש בלבד  התמחות באבטחת מידע ופרטיות המידע 

זמינות תוך 48 שעות, כולל ליווי אישי בצ'אט ובווטסאפ 

לשכת סוכני הביטוח לישראל ("הלשכה") אינה אחראית על טיב השירות ו/או איכות המוצרים המפורטים ואשר יסופקו ע"י הספק, לרבות לגבי משך הזמן אספקת אותם מוצרים ו/או שירותים.

לפרטים נוספים
לחץ כאן <<

מערכת האוטומציה בוואטסאפ

של לשכת סוכני הביטוח

המערכת שתהפוך כל סוכן ביטוח למכונה משומנת שמייצרת יותר לקוחות, יותר מכירות ופחות מאמץ – מבית ETX Global ולשכת סוכני הביטוח.

חידושי ביטוחים אוטומטיים – המערכת עוקבת, פונה ומחדשת עבורך

צ'אטבוטים חכמים לשירות מיידי 24/7

הודעות וואטסאפ אישיות בלחיצת כפתור

קמפיינים מתוזמנים מראש – גם כשאתה לא במשרד

מערכת דיוור חכמה עם רשימות שמורות שמגדילות מכירות

כשאתה נותן למערכת לעבוד בשבילך-

אתה נשאר פנוי לסגור את
העסקאות הגדולות באמת

לשכת סוכני הביטוח בישראל
(להלן: "הלשכה"), אינה אחראית
לטיב השירות ו/או לטיב ואיכות
המוצרים המפורטים ואשר
יסופקו על ידי הספק, לרבות לגבי משך
אספקת אותם מוצרים ו/או שירותים.

לפרטים נוספים
לחץ כאן

חדש!

הבינלאומי בשיתוף לשכת סוכני הביטוח בישראל מציע:

הצטרפו למסלול **UNIQUE IO** הבינלאומי⁽¹⁾

ותקבלו

פטור ל- 10 שנים⁽²⁾
מעמלות עו"ש

וגם תוכלו לבחור הטבת הצטרפות:

מענק⁽⁴⁾
₪2,500

או

הלוואה עד
₪50,000
ללא ריבית⁽³⁾

להטבות נוספות

להשאר פרטים

הבינלאומי

***2354**

בכפוף לעמידה בתבחיני המבצע, ההטבות ייבחנו פרטנית מול כל סוכן ביטוח ויאשרו מול בנקאי בסניף. (1) הטבת ההצטרפות מיועדת ללקוחות חדשים בבנק, הפותחים חשבון פעיל (לא עסקי). (2) מובהר כי פטור כאמור עדיף על תנאי מסלול עמלות בסיסי או מורחב בחשבון העו"ש. (3) הלוואה זו נושאת ריבית בשיעור של פריים + 4.9%, ללקוח שיעמוד בתבחיני המבצע יבוצע מידי חודש בחודשו כספי בגובה חיוב הריבית. ההטבה הינה חד פעמית, אף אם נוצלה שלא במלוא הסכום. תנאי הלוואה אלה אינם מיועדים להלוואה המשמשת לפירעון של הלוואה קיימת בחשבון אחר בבנק. פרסום זה אינו מהווה הצעה או התחייבות להעמדת אשראי. אשראי יוענק בכפוף לשיקול דעתו הבלעדי של הבנק. אי עמידה בפירעון ההלוואה עלולה לגרור חיוב בריבית פיגורים והליכי הוצאה לפועל. על מנת ליהנות מהטבת ההלוואה ללא ריבית יש לעמוד באחד משני התבחינים הבאים: העברת משכורת או החזקת תיק השקעות בהתאם לתבחיני המועדון וזאת לאורך כל תקופת ההלוואה. (4) המענק יוזרם לחשבון פעיל (חשבון פעיל - חשבון שמתנהלת בו פעילות בנקאית שוטפת לרבות כרטיס אשראי).



בריאות עכשיו

תנאים מיוחדים. רק לחברי הלשכה!

הצטרפו לביטוח הבריאות הקבוצתי
של חברי לשכת סוכני הביטוח ובני משפחותיהם

להצטרפות לחצו כאן <<



לשכת סוכני ביטוח
בישראל (ע"ר)

עקבו אחרינו
גם ברשתות
החברתיות!



למעבר לאפליקציה המבוקשת לחצו על האייקון

