



לשכת סוכני ביטוח
בישראל (ע"ר)

הכיסוי השבועי

כל מה שאתם צריכים לדעת

גליון מס' 27 | 16.12.2025



הכיסוי השבועי בקצרה

בחירות ללשכת סוכני הביטוח - זה הזמן שלכם להשפיע

ב-14.01.2026 מתקיימות הבחירות ללשכת סוכני הביטוח והקול שלכם קובע. בשבועות הקרובים יפורסמו בכיסוי השבועי פרסומי המועמדים, ומידע נוסף על כל מועמד זמין כבר עכשיו באתר הבחירות. היכנסו לאתר הבחירות והכירו את המועמדים, לאתר הבחירות [לחצו כאן](#).

חנוכה בלשכת סוכני הביטוח

אור גדול נכנס ללשכה  אנחנו מציינים את חג החנוכה באווירה חגיגית במיוחד, עם הדלקת נרות משותפת, סופגניות, והרבה רוח טובה של עשייה, אחדות וקהילה. זו הזדמנות נהדרת לעצור לרגע, להאיר אחת השני ולהמשיך בעשייה משמעותית עבורכם סוכני וסוכנות הביטוח בישראל. מאחלים לכולכן ולכולכם חג חנוכה שמח, מלא אור, חום ושקט בבית, בעבודה ובכל מה שבדרך.



עקבו אחרינו גם באתר הלשכה וברשתות החברתיות

www.insurance.org.il





הכר את היועץ :

האומרים שצומצים צצות הסוכנות והסוכנים

במסגרת המדור החדש, אנו מזמינים אתכם להכיר מקרוב את היועצים שמלווים את חברי לשכת סוכני הביטוח.

במדור החדש נביא לכם ראיון קצר עם אחד מהיועצים, שיספר על תחום ההתמחות שלו, את מי הוא פוגש, מה כדאי לדעת, ומה הטיפ הכי חשוב שהוא מעניק לסוכנים.

והפעם, הכירו את עו"ד אבי פרדל, בן 48, נשוי + שלושה בנים, מתגורר בגבעתיים, יועץ לחברי הלשכה בתחום חוזים והסכמי סוכנים וסוכנויות.

איך הגעת לתחום שבו אתה עוסק?

בתחילת דרכי המקצועית, עבדתי כעורך דין במשרדי עו"ד מובילים בתחומם, עסקתי בתחומי הנזיקין והביטוח, ובהמשך עסקתי בתחום האזרחי מסחרי. בהמשך שימשתי כיועץ משפטי בקבוצת חברות העוסקת בביטוח ופיננסים. במסגרת תפקיד זה נחשפתי לתחום המשפטי והכלכלי של סוכנים וסוכנויות ביטוח, ומאז ועד היום חלפו למעלה מ-15 שנים בהם אני עוסק, בין היתר, בתחום זה.

מה הם הנושאים המרכזיים שסוכנים פונים אליך לגביהם?

סוכני ביטוח פונים אליי בנושאים שונים ומגוונים, בין היתר, הסכמי מייסדים/ הסכמי בעלי מניות בשילוב עם טיפול בקבלת רישיון לסוכן תאגיד (כלומר הקמת סוכנות לביטוח), וכן ייעוץ ועריכת הסכמים לשיתופי פעולה. יעוץ וליווי משפטי בכל הנוגע לעסקאות של קניית/ מכירת תיק ביטוח וכן של מניות של סוכנויות לביטוח. פניות נוספות של סוכני ביטוח עניינן בקבלת ייעוץ משפטי טרם התקשרותם כסוכני משנה עם בית סוכן או סוכנות לביטוח, ומהצד השני סוכנויות לביטוח שמבקשות לקבל ייעוץ וליווי משפטי בהסכמים עם סוכני משנה או נותני שירות.

כמו כן, יעוץ משפטי לסוכנים וסוכנויות ביטוח בשל סכסוך או מחלוקת שהתגלעו עם הגורם עמו התקשרו, ומבקשים לפחות בשלב הראשון לקבל ייעוץ משפטי באשר לזכויותיהם וחובותיהם על פי ההסכם, וכיצד למצותם.

טיפ אחד חשוב שכל סוכן ביטוח חייב לדעת

הטיפ החשוב שלי לסוכני ביטוח הוא קבלת ייעוץ משפטי טרם התקשרותם בהסכם עם גורם כלשהו, שכן ישנה חשיבות מהותית להבנת משמעות הוראות ההסכם, החובות והזכויות שלהם, אופן סיום ההתקשרות, וכן ניהול מו"מ בנושאים שונים ומהותיים.

מה כוללת עבודתך כיועץ חברי/ות סוכני הביטוח?

כיועץ מטעם לשכת סוכני הביטוח בתחום החוזים וההסכמים לסוכנים וסוכנויות ביטוח, אני מקבל מעת לעת פניות של סוכנים וסוכנויות בסוגיות שונות הנוגעות להסכמי התקשרות שונים (כגון: שיתופי פעולה, הסכמי מייסדים, עסקאות קניה ומכירה, הסכמים עם סוכני משנה או נותני שירותים), ומעניק ייעוץ משפטי ראשוני כללי, וככל שנדרש ממשיך ליעוץ וליווי משפטי פרטני. אני משמש גם כמגשר ובורר בסכסוכים ומחלוקות של סוכנים וסוכנויות ביטוח. דבר אשר מהווה אלטרנטיבה טובה לפתרון מחלוקות בתחום זה, במיוחד כאשר מדובר במערכות יחסים מתמשכות.



הכר את היועץ :

האומרים שאומרים לך הסוכנות והסוכנים

מה אתה הכי אוהב בעבודה עם הסוכנים?

סוכני הביטוח הם אנשים פרקטיים שמחפשים פתרונות, הם רוצים לדעת איך לפעול נכון, וזה מחייב אותי כעו"ד המספק להם שירותים משפטיים להיות יצירתי, חד ומדויק. בנוסף, בעבודה שלי עם סוכני ביטוח אני אוהב את התמודדות עם שילוב הפן המשפטי (על גוונים), הרגולטורי והמסחרי, דבר המחייב ידע רחב ועמוק. מה שמרתק אותי בתחום הוא הדינמיות שלו – עולם הביטוח משתנה כל העת, הרגולציה מתעדכנת, וצריך להיות ערני ומעודכן באופן מתמיד. אני אוהב להתמודד עם סוגיות חדשות שמתעוררות, ונהנה מהאתגר למצוא את הפתרון המשפטי הנכון שגם משתלב מבחינה עסקית.

ספר על מקרה ייחודי או מעניין שנתקלת בו כיועץ

סוכן ביטוח נמנע מלמכור את תיק הביטוח שלו מסיבות שונות ודחה את המהלך, חרף העובדה שהיה עליו לעשות כן מסיבות אובייקטיביות. בסופו של דבר, תיק הביטוח שלו נפגע באופן משמעותי שפגע ביכולת שלו למכור את תיק הביטוח ומצד שני פגע ביכולת שלו לקבל מחיר ראוי והוגן.

מה הטעות הכי נפוצה שאתה רואה אצל סוכנים בתחום שלך?

הטעות הנפוצה ביותר שאני רואה אצל סוכני ביטוח היא שהם חותמים על הסכמים מבלי שקיבלו קודם לכן יעוץ משפטי מעו"ד הבקיא בתחום, ללא ניהול מו"מ לגבי ההסכם, ולעיתים אף מבלי שקראו אותו לעומקו והבינו את תוכנו על כל משמעויותיו. כתוצאה מהטעות האמורה, סוכני הביטוח מגלים בשלב מאוחר מדי, כי טעו שמיהרו לחתום על ההסכם, שכן יש לכך השלכות עליהם ו/או על פעילותם, ובשלב מאוחר זה מבקשים ייעוץ משפטי כיצד למזער ולצמצם את נזקיהם ואת עוגמת הנפש שנגרמה להם כתוצאה מהחתימה הנמהרת על ההסכם. ברור שבמקרה של מחלוקות בין הצדדים, מצב הדברים הופך למורכב ומסובך יותר.

כיצד השתנה התחום שלך בשנים האחרונות ואיך זה משפיע על הסוכנים

בשנים האחרונות השוק עבר ועודנו עובר שינויים שונים כגון: גידול בתחרות, שינויים רגולטוריים, וכן תהליך דיגיטציה ושינויי טכנולוגיים (ובכלל זה עידן AI הטכנולוגי), ומנגד נראה כי השוק עובר לדרישה של שירות מותאם אישית עם דגש על ייעוץ מקצועי ופתרונות מותאמים לכל לקוח. בשל השינויים בשוק, נראה כי חל גידול גם בשיתופי פעולה של סוכני הביטוח, לצורך הגדלת הפעילות הביטוחית שלהם, ומנגד ישנם סוכני ביטוח שמחליטים לעשות שינוי בדרכם המקצועית כגון: מכירת תיק הביטוח שלהם או מיזוג עם סוכנות גדולה יותר, ולעיתים יש כאלה שחוזרים להיות שכירים בתחום.

מה הסוכנות צריך לדעת לפני שהוא פונה אליך?

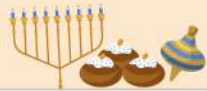
רצוי שהסוכנים יהיו ערוכים ומוכנים עם כל המסמכים הרלבנטיים בהתאם למהות העניין, כגון: הסכמים, התכתבויות וכל תיעוד רלבנטי אחר. כמו כן, רצוי שיהיו מוכנים עם שאלות קונקרטיות שמעסיקות אותם בעניין שבפניו ניצבים.



דצמבר 2025



ישראל קארט corporate



סוכנים ויקרים.ות הטבות חודש דצמבר ממתנות לכם. נאן



אוכל ונשנושים

מארז פרמיום
משולב קלאסי

מאפה נאמן
שם במחיר 40 ₪
בשווי 51 ₪

לדגישה >>

מאפה נאמן
מארז סופגניות קלאסי

מאפה נאמן
שם במחיר 10 ₪
בשווי 30 ₪

לדגישה >>

שובר לרשת
לקרפור

שם במחיר 215 ₪
בשווי 250 ₪

לדגישה >>

שובר מסעדות

שם במחיר 200 ₪
בשווי 300 ₪

לדגישה >>

פיצה משפחתית
+ שתיה

שם במחיר 49 ₪
בשווי 90 ₪

לדגישה >>

מארז 8 יח' קרמבו
ב- Yellow

שם במחיר 10 ₪
בשווי 21.9 ₪

לדגישה >>

שובר לרשת
ביסקוטי

שם במחיר 70 ₪
בשווי 100 ₪

לדגישה >>

נלידה פיצוץ
במקדונלד'ס

שם במחיר 10 ₪
בשווי 19 ₪

לדגישה >>

Mr. Pretzels
פרצל קלאסי

שם במחיר 10 ₪
בשווי 20 ₪

לדגישה >>

קרפ ברשת
FRESHOP

שם במחיר 10 ₪
בשווי 26 ₪

לדגישה >>

המבורגר + תוספת +
שתיה

שם במחיר 39 ₪
בשווי 69 ₪

לדגישה >>

משקה
rebar מ

שם במחיר 15 ₪
בשווי 28 ₪

לדגישה >>

צרכנות ופנאי

שובר ל- WOLT

שם במחיר 35 ₪
בשווי 50 ₪

לדגישה >>

שובר לרשת
ורדינון

שם במחיר 50 ₪
בשווי 100 ₪

לדגישה >>

שובר
CORPORATE CARD

שם במחיר 380 ₪
בשווי 500 ₪

לדגישה >>

שובר LOVE CARD

שם במחיר 60 ₪
בשווי 100 ₪

לדגישה >>

שוברים ליקב ירושלים
טחנת הרוח משכנות שאננים

שם במחיר 219 ₪
בשווי 300 ₪

לדגישה >>

כרטיס כניסה
לגן ביטי פארק

שם במחיר 29 ₪
בשווי 57 ₪

לדגישה >>

כרטיס זוגי+פופקורן
ושתייה

שם במחיר 79 ₪
בשווי 134 ₪

לדגישה >>

כרטיס לספארי

שם במחיר 65 ₪
בשווי 116 ₪

לדגישה >>

בשבילכם ועבורכם,
אורון מכלוף - יו"ר הוועדה

לקשרי סוכנים

לצפייה בכל הטבות המועדון
היכנסו לאתר >

עוד אין לכם כרטיס אשראי CORPORATE?
להזמנת כרטיס >

או בטלפון 03-6364645



מלאי מוגבל / בכפוף לתנאי ההטבה בעמוד ההטבה באתר / תוקף ההטבה עד 31.12.2025 או עד גמר המלאי, המוקדם מביניהם. ההטבות / המבצעים לעיל כפופים לתנאים השונים המפורטים בעמוד ההטבה הרלוונטי באתר. ההטבה למשלמים בכרטיס אשראי קורפורטיבי ליוס"ב ישראל ו/או אמק"ס CORPORATE. התמונות בפרסום ובאתר להמחשה בלבד. ישראל קארט אינה אחראית בנין המוצרים ו/או השירותים אשר יסופקו על ידי בתי העסק והאחריות ביניהם חלה על בית העסק בלבד. התמונה/התמונות בפרסום ובאתר להמחשה בלבד. אי עמידה בפירעון ההלוואה או האשראי עלולה לגרום חיוב בריבית פיגורים והלני הוצאה לפועל, הנפקת הכרטיס ונכונה המסגרת נותנים לשיקול דעתה הבלעדי של ישראל קארט בע"מ ו/או פרימיום אקספרס בע"מ ו/או ישראל קארט מימון בע"מ ו/או הבנק המנפיק ובכפוף לתנאיה.

מדברים בחירות

מודעות המועמדים לשנת 2026



אקהאוס אבי - לוועדת ביקורת

הניסיון והיכולת לבצע סדר וביקורת

חזקים ביחד, מנצחים ביחד!



אביעד למקה - לוועדת ביקורת

חזקים ביחד, מנצחים ביחד!



אבישי אבנר

מועמד לכהונה כחבר בית הדין בלשכת סוכני הביטוח

נהפוך את בית הדין של לשכת סוכני הביטוח - מראה לאמינות, יושרה ושקיפות

ניסיון ויושרה לאן סוכני הביטוח



מקצוע - עורך דין מוסמך

ניסיון - כ-30 שנים סוכן ביטוח ו-14 שנים עו"ד ובעלים של ב"ל נקד סוכנות לביטוח 2017 בע"מ



דורון צינמון - לוועדת האתיקה

אין סוכן איכותי בלי אתיקה

חזקים ביחד, מנצחים ביחד!

לאתר הבחירות - לחצו כאן <<



לשכת סוכני ביטוח
בישראל

מדברים בחירות

מודעות המועמדים לשנת 2026



דניאל קסלמן - לבית הדין

חזקים ביחד, מנצחים ביחד!



דקלה צ'שור - לבית הדין

חזקים ביחד, מנצחים ביחד!



דרור נחשון - לבית הדין

חזקים ביחד, מנצחים ביחד!



ורדה לבקוביץ - לבית הדין

שומרת הסף שלך

חזקים ביחד, מנצחים ביחד!

לאתר הבחירות - לחצו כאן <<



לשכת סוכני ביטוח
בישראל

מדברים בחירות

מודעות המועמדים לשנת 2026



חווה פרידמן וינרב - לוועדת האתיקה

אתיקה אמיתית הנהגה אחראית

חזקים ביחד, מנצחים ביחד!



יהודה שמעוני - לוועדת ביקורת

חזקים ביחד, מנצחים ביחד!



עו"ד יניב גוב ארי - לבית הדין

מיו"ר הסגת גבול המקצוע
לבית הדין לחיזוק מעמד סו"ב

חזקים ביחד, מנצחים ביחד!



ירון אבי חדד - לבית הדין

חזקים ביחד, מנצחים ביחד!

לאתר הבחירות - לחצו כאן <<



לשכת סוכני ביטוח
בישראל (מרכז)

מדברים בחירות

מודעות המועמדים לשנת 2026



לשכת סוכני ביטוח
בישראל (מרכז)



מאיר קדוש - לבית הדין

חזקים ביחד, מנצחים ביחד!



לשכת סוכני ביטוח
בישראל (מרכז)



עו"ד מרים אורגל - לוועדת האתיקה

חזקים ביחד, מנצחים ביחד!



לשכת סוכני ביטוח
בישראל (מרכז)



מתן סולומון - לבית הדין

חזקים ביחד, מנצחים ביחד!



לשכת סוכני ביטוח
בישראל (מרכז)



נעם קלט - לבית הדין

חזקים ביחד, מנצחים ביחד!

לאתר הבחירות - לחצו כאן <<

מדברים בחירות מודעות המועמדים לשנת 2026

סוהא עאמר בלעוס

מועמדת לוועדת הביקורת

בוחרים באחריות, בוחרים בשקיפות

סוכנת ביטוח עם ניסיון של מעל 20 שנה

דור המשך לאבי, עאמר חאתם

מחויבת ליושרה, מקצועיות ואמון

יחד נבטיח תקינות



דברו איתי soha.office.23@gmail.com



רון זלדמן - לוועדת ביקורת

חזקים ביחד, מנצחים ביחד!



רונן ג'יק דבש - לוועדת ביקורת

חזקים ביחד, מנצחים ביחד!



**שי טנור - למועצה הארצית
מקצועיות, ניסיון, אמינות**

לאתר הבחירות - לחצו כאן <<

יועץ משכנתאות בעידן ה-AI

הקורס הראשון בישראל המשלב תיאוריה, פרקטיקה וכלים מבוססים בינה מלאכותית

סוכן ביטוח! מחפש דרך להגדיל הכנסות בשנת 2026? קורס להכשרת יועצי משכנתאות AI הוא הצעד הבא שלך

סוכן ביטוח מקצועי יודע שהלקוחות שלו צריכים אותגם החלטות הגדולות של חייהם - ובמיוחד במשכנתא. עכשיו יש לך הזדמנות להפוך למומחה אמיתי בתחום החם ביותר בישראל



**מנהל אקדמי:
עדי שטרן**

מומחה ליעוץ
משכנתאות בעידן ה-AI

ידע מקצועי מעמיק:

- ✓ ניתוח תיק משכנתא ותיק לקוח
- ✓ איך לדבר "בנקאית" ולהשיג תנאים טובים יותר

כלי AI מתקדמים

- ✓ איך להשתמש בבוטים
- ✓ כלי AI לחישוב, תרגול וליווי מהיר ומקצועי

לפרטים והרשמה

מועד פתיחה: 17/02/2026
יום ג' | 17:00-20:00

ליסוב ביטוח

לשכת סוכני ביטוח
בישראל (ע"ר)

כרזת האמת רק סוכן ביטוח רשום בלשכת סוכני הביטוח

האם שמעת על ההרחבות הייחודיות של ביטוח האחריות המקצועית לחברי הלשכה?

פוליסה רחבה במיוחד, המעניקה לך שקט מקצועי וביטחון אמיתי



פוליסת Run-Off
ללא עלות למבוטחים
5 שנים ברציפות ומעלה



כיסוי מטריה משלים
עד 4 מיליון ₪



פטור מלא מהשתתפות
עצמית במקרה של
דחיית תביעה



תאריך רטרואקטיבי
מיום קבלת הרישיון

לפרטים נוספים הקליקו >

ועל מיזם הלשכה בתחום החבויות, שמעת?

לפרטים נוספים הקליקו >

לפרטים והצטרפות: אריאל ארז | מנהל עסקים, סוכנות ליסוב (1993) בע"מ

lisov@insurance.org.il  www.insurance.org.il  03-636-6508 



לשכת סוכני ביטוח
בישראל (ע"ר)

עקבו אחרינו
גם ברשתות
החברתיות!



למעבר לאפליקציה המבוקשת לחצו על האייקון

