



לשכת סוכני ביטוח
בישראל (ע"ר)

הכיסוי השבועי

כל מה שאתם צריכים לדעת

גיליון מס' 22 | 4.11.2025



הכיסוי השבועי בקצרה

אילת מתכוננת לאירוע השיא של ענף הביטוח

ביום ראשון, 9.11.25 תיפתח ועידת אילת 2025 אירוע השיא של ענף הביטוח בישראל. לאורך ארבעה ימים תיהנו מתוכן מקצועי עשיר, הרצאות, הופעות וחיבורים אישיים באווירה ייחודית המשלבת בין מקצוענות, קהילה וחופשה באילת. זהו המקום לפגוש קולגות, לשמוע תובנות חדשות, להתרענן ולחזור עם אנרגיות מחודשות לשנה הקרובה.

לצפייה בלו"ז המלא ולהרשמה [לחצו כאן](#)

הבחירות בעיצומן – זה הזמן שלכם להיות חלק!

בחירות לשכת סוכני הביטוח בעיצומן, וזו ההזדמנות שלכם לקחת חלק אמיתי בעיצוב ההנהגה של הלשכה.

חברי לשכה המעוניינים להשפיע מבפנים מוזמנים להגיש מועמדות לאחד מהמוסדות: המועצה, ועדת האתיקה, ועדת הביקורת, בית הדין, הוועדות המקצועיות ועוד.

אם גם לכם חשוב להיות בצד שמוביל ויוזם, זה הרגע להגיש מועמדות ולהיות חלק מהעשייה שמקדמת את עתיד הענף.

ההגשה פשוטה ומהירה דרך האתר עד 14.11.25. [לרשימה המלאה ולהגשת מועמדות הקליקו >>](#)

עקבו אחרינו גם באתר הלשכה וברשתות החברתיות

www.insurance.org.il





הכר את היועץ :

האומחים שצומדים לצד הסוכנות והסוכנים

במסגרת המדור החדש, אנו מזמינים אתכם להכיר מקרוב את היועצים שמלווים את חברי לשכת סוכני הביטוח. במדור החדש נביא לכם ראיון קצר עם אחד מהיועצים, שיספר על תחום ההתמחות שלו, את מי הוא פוגש, מה כדאי לדעת, ומה הטיפ הכי חשוב שהוא מעניק לסוכנים.

והפעם, תכירו את **עו"ד שירלי גינזבורג**, גרושה + 3, מתגוררת בגבעתיים, יועצת לחברי הלשכה בתחום אחריות מקצועית רפואית.

"בעריכת דין, כמו ברפואה – קיימת ההתמחות, המיקוד והניסיון. כפי שלא פונים לגניקולוג כשצריכים טיפול שיניים, כך לא פונים לעו"ד בתחום הפלילי כשרוצים ייעוץ משפטי בתחום הרפואי".

איך הגעת לתחום שבו אתה עוסק?

"לאחר שנים רבות בתחום הביטוח עם רישיון בכל ענפי הביטוח, החלטתי לבצע סוויצ' קטן ולטפל בביטוח ספציפי מהצד המשפטי שלו. התמקדתי והתמקצעתי במשפט הרפואי וכיום משרדנו הינו המשרד היחידי בישראל הנושא רישוי כפול (עריכת דין + ביטוח) ואשר מייחד את כל פעילותו במתן שירותים משפטיים לקהילה הרפואית בישראל בתחומים: משפט רפואי, ניהול סיכונים ברפואה וייעוץ משפטי בביטוח אחריות מקצועית רפואית".

מה הסוכנות צריך לדעת לפני שהוא פונה אליך?

"לדעת להבדיל בין שאלה כללית לבין ייעוץ ביטוחי פרטני שיכול להינתן רק בתשאל ושיח ישיר שלי עם המבוטח לאחר ביצוע איתור צרכים ובניית כיסוי ביטוחי מותאם. סוכן צריך לקחת בחשבון שלפעמים עדיף למבוטח שאני אנהל מו"מ ישיר מול חברת הביטוח וכי עמלת הסוכן בשום אופן לא תיפגע שכן אינני מקבלת עמלות מחברות ביטוח".

מה הם הנושאים המרכזיים שסוכנים פונים אליך לגביהם?

"סיוע בתפירת כיסוי ביטוחי שמתאים לצרכי הלקוח הרפואי, סיוע בשיקוף הצרכים הביטוחיים של המרפאה לחברת הביטוח"

מה הסוכנות צריך לדעת לפני שהוא פונה אליך?

"עצתי לסוכני הביטוח בבואם לטפל בנושא ביטוחי, להקפיד ולקרוא את מסמכי הפוליסה, את מכתב הדחיה, מה נאמר בו בדיוק, אל תפרש את מה שלא נכתב, תתמקד בכתוב, תבדוק את המסמך הרלוונטי ורק אז תקבל החלטה מושכלת".



הכר את היועץ :

האומרים שעומדים לצד הסוכנות והסוכנים

טיפ אחד חשוב שכל סוכן ביטוח חייב לדעת

"שהכסף מונח על הרצפה – פשוט צריך לדעת לאסוף אותו. מאות מרפאות ממתנות לקבל שירות אדיב ומקצועי מסוכן ביטוח, בד"כ מאותו הסוכן שהוכיח עצמו בביטוח דירה, רכב, בריאות ופנסיה. תכירו את התחום המורכב אך המעניין הזה ופתחו לעצמכם צוהר לתחום ביטוחי מרתק ומתגמל!"

מה כוללת עבודתך כיועץ חבריות סוכני הביטוח?

"הרצאות לסוכנים במפגשים וכנסים, כתיבת מאמרים רלוונטיים וייעוץ בסיסי לסוכני ביטוח שפונים אלי בנושאים פרטניים".

מה אתה הכי אוהב בעבודה עם הסוכנים?

"נוסטלגיה, שאנו מדברים באותה שפה, מכירים את המינוחים, אני אוהבת לראות אותם "נדבקים" בהתלהבות להיכנס לתחום ביטוחי לא מוכר. ואני כאן כדי לסייע להם ולמבוטחים שלהם".

ספר על מקרה ייחודי או מעניין שנתקלת בו כיועץ

"מרפאה וותיקה שלוותה על ידי סוכן הביטוח כ- 20 שנים. המלצת הסוכן למרפאה היתה כי אינם זקוקים לביטוח אחריות מקצועית למרפאה עצמה כיוון שהמרפאה לא נחשבת "גורם מטפל" וכי ניתן להסתפק בכך שלכל רופא יש ביטוח אחריות מקצועית נפרד ועצמאי כי "תובעים את הרופא המטפל". המרפאה נתבעה, לא היה לה ביטוח, הגענו להסדר עם המבטח של הרופא בעלות מסוימת של המרפאה. המרפאה נשארה עם הסוכן גם לאחר המקרה ולא עזבה אותו כיוון שהוא הפך להיות "חלק מהמשפחה" ומבטח את בעלי המרפאה בתחומי ביטוח רבים".

מה הטעות הכי נפוצה שאתה רואה אצל סוכנים בתחום שלך?

"סוכנים סבורים כי ביטוח טוב ומקיף ככל שיהיה – מגן על המבוטח. ובכן, בהתקשרות בין שני צדדים העוסקים ברפואה, ביטוח אחריות מקצועית רפואית לא מספיק. יש צורך בהסכם מתאים שסוגר ומעגן נושאים ביטוחיים ונושאים מדיקולגליים".

כיצד השתנה התחום שלך בשנים האחרונות ואיך זה משפיע על הסוכנים

"אם בעבר ביטוח אחריות מקצועית רפואית נשלט ברובו על ידי מספר מצומצם של סוכנויות ביטוח הרי שבשנים האחרונות התחום פתוח ל-כ-ו-ל-ם ! בנוסף, מרפאות ומכונים נפתחות כמו פטריות אחרי הגשם וכולן זקוקות לביטוח אחריות מקצועית רפואית. מדובר בביטוח שלא צריך "לדחוף ולמכור אותו" כי המודעות אצל העוסקים ברפואה גבוהה וכולם חוששים מתביעות רשלנות רפואית. כיסוי ביטוחי מתאים מעניק את השקט הנפשי לעסוק במקצוע ללא חשש".



נובמבר 2025



ישראל כרטיס corporate

ועידת אילת 2025

הטבה בלעדית לחברי
לשכת סוכני הביטוח

שובר
CORPORATE
CARD

בשווי 200 ₪



ב-120 ₪ בלבד
ניתן לממש את השובר
בלמעלה מ-120 בתי עסק
בפריסה ארצית

לרכישת השובר <<

עדיין אין לכם כרטיס CORPORATE?



הטבה בעמלת
עסקאות מט"ח



הטבות שוות
במגוון רשתות



פטור מלא
מדמי הכרטיס



מתנת הצטרפות
בשווי 100 ₪

לפרטים לחצו <<

אי עמידה בפירעון ההלוואה או האשראי עלולה לגרור חיוב בריבית פיגורים והליכי הוצאה לפועל, הנפקת הכרטיס וגובה המסגרת נתונים לשיקול דעתה הבלעדי של ישראל כרטיס בע"מ / או פרימיום אקספרס בע"מ / או ישראל כרטיס מימון בע"מ / או הבנק המנפיק ובכפוף לתנאיהן



בשבילכם ועבורכם,

אורון מכלוף - יו"ר הוועדה לקשרי סוכנים

לצפייה בכל הטבות המועדון היכנסו לאתר <



מלאי מוגבל / בכפוף לתנאי ההטבה בעמוד ההטבה באתר / תוקף ההטבה עד 31.7.2025 או עד גמר המלאי, המוקדם מבניהם. ההטבות / המבצעים לעיל כפופים לתנאים השונים המפורטים בעמוד ההטבה הרלוונטי באתר. ההטבה למשלמים בכרטיס אשראי קורפורייט ליס"ב ישראל כרטיס ו/או אמק"ס CORPORATE. התמונות בפרסום ובאתר להמחשה בלבד. ישראל כרטיס אינה אחראית בין המוצרים ו/או השירותים אשר יסופקו על ידי בתי העסק והאחריות בינם חלה על בית העסק בלבד. התמונה/התמונות בפרסום ובאתר להמחשה בלבד. אי עמידה בפירעון ההלוואה או האשראי עלולה לגרור חיוב בריבית פיגורים והליכי הוצאה לפועל, הנפקת הכרטיס וגובה המסגרת נתונים לשיקול דעתה הבלעדי של ישראל כרטיס בע"מ / או פרימיום אקספרס בע"מ / או ישראל כרטיס מימון בע"מ / או הבנק המנפיק ובכפוף לתנאיה. לשכת סכני הביטוח בישראל (להלן: "הלשכה"), אינה אחראית לטיב השירות ו/או לטיב ואיכות המוצרים המפורטים ואשר יסופקו על ידי הספק, לרבות לגבי משך אספקת אותם מוצרים ו/או שירותים. ההצעה בדף זה הינה בהתאם להצהרות הספק אשר הוא אחראי באופן בלעדי למוצר ו/או השירות, ובין היתר הוא אחראי בלעדית להספקתם במועד שסוכם וכן לאיכות המוצר או השירות. הלשכה אינה אחראית לכל מצג ו/או תמונה ו/או אי התאמה מכל מין וסוג. אין באמור בפרסום שיווקי זה כדי להוות המלצה מצד הלשכה ביחס לאיכות המוצר וכדאיות הרכישה ולא תתקבל כל טענה ו/או דרישה ו/או תביעה מכל מין וסוג שהוא כלפי הלשכה בעניין זה ובכלל

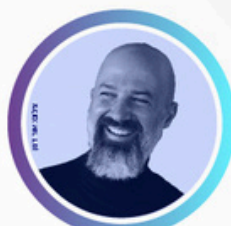
בהשתתפות מיטב המרצים
9-12.11.2025 • אילת



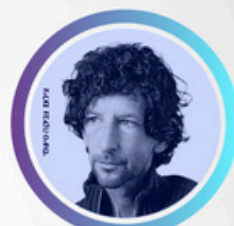
מני ברזילי



תא"ל (מיל')
 דדי שמחי



דורון מדלי



איתי אנגל



אילן לוטן



פדות רוטנמר



שלמה צרפתי



סא"ל (מיל')
 מרב סטולר גרנות



כוכבית ארנון



ד"ר רוני פרבר



ד"ר יעל
 בננישתי



נדב טסלר

מנחי הוועידה



נטלי רותם



דני רופ

**ההרשמה
 בעיצומה!**

לתוכנייה המלאה לחצו כאן

חדש!

הבינלאומי בשיתוף לשכת סוכני הביטוח בישראל מציע:

הצטרפו למסלול **UNIQUE IO** הבינלאומי⁽¹⁾

ותקבלו

פטור ל- 10 שנים⁽²⁾
מעמלות עו"ש

וגם תוכלו לבחור הטבת הצטרפות:

מענק⁽⁴⁾
₪2,500

או

הלוואה עד
₪50,000
ללא ריבית⁽³⁾

להטבות נוספות

להשאר פרטים

הבינלאומי

***2354**

בכפוף לעמידה בתבחיני המבצע, ההטבות ייבחנו פרטנית מול כל סוכן ביטוח ויאשרו מול בנקאי בסניף. (1) הטבת ההצטרפות מיועדת ללקוחות חדשים בבנק, הפותחים חשבון פעיל (לא עסקי). (2) מובהר כי פטור כאמור עדיף על תנאי מסלול עמלות בסיסי או מורחב בחשבון העו"ש. (3) הלוואה זו נושאת ריבית בשיעור של פריים + 4.9%, ללקוח שיעמוד בתבחיני המבצע יבוצע מידי חודש בחודשו חספי בגובה חיוב הריבית. ההטבה הינה חד פעמית, אף אם נוצלה שלא במלוא הסכום. תנאי הלוואה אלה אינם מיועדים להלוואה המשמשת לפירעון של הלוואה קיימת בחשבון אחר בבנק. פרסום זה אינו מהווה הצעה או התחייבות להעמדת אשראי. אשראי יוענק בכפוף לשיקול דעתו הבלעדי של הבנק. אי עמידה בפירעון ההלוואה עלולה לגרור חיוב בריבית פיגורים והליכי הוצאה לפועל. על מנת ליהנות מהטבת ההלוואה ללא ריבית יש לעמוד באחד משני התבחינים הבאים: העברת משכורת או החזקת תיק השקעות בהתאם לתבחיני המועדון וזאת לאורך כל תקופת ההלוואה. (4) המענק יוזרם לחשבון פעיל (חשבון פעיל - חשבון שמתנהלת בו פעילות בנקאית שוטפת לרבות כרטיס אשראי).

מערכת האוטומציה בוואטסאפ

של לשכת סוכני הביטוח

המערכת שתהפוך כל סוכן ביטוח למכונה משומנת שמייצרת יותר לקוחות, יותר מכירות ופחות מאמץ – מבית ETX Global ולשכת סוכני הביטוח.

חידושי ביטוחים אוטומטיים – המערכת עוקבת, פונה ומחדשת עבורך



צ'אטבוטים חכמים לשירות מיידי 24/7



הודעות וואטסאפ אישיות בלחיצת כפתור



קמפיינים מתוזמנים מראש – גם כשאתה לא במשרד



מערכת דיוור חכמה עם רשימות שמורות שמגדילות מכירות



כשאתה נותן למערכת לעבוד בשבילך-

אתה נשאר פנוי לסגור את
העסקאות הגדולות באמת

לשכת סוכני הביטוח בישראל
(להלן: "הלשכה"), אינה אחראית
לטיב השירות ו/או לטיב ואיכות
המוצרים המפורטים ואשר
יסופקו על ידי הספק,
לרבות לגבי משך
אספקת אותם
מוצרים ו/או שירותים.

לפרטים נוספים
לחץ כאן



בוא נדבר פרטיות כדי שתוכל לישון בשקט!

DPO וירטואלי לסוכני ביטוח כל מה שאתם צריכים, בלי כאב ראש

בעולם הביטוח אתם חשופים למידע הרגיש ביותר של לקוחותיכם: מספרי זהות, מידע רפואי, פרטי בנק, היסטוריה פיננסית ועוד. החוק מחייב אתכם לנהל את המידע הזה באחריות ובזהירות, כאשר קנסות על הפרת פרטיות יכולים להגיע למיליוני שקלים!

מה זה DPO וירטואלי?

קצין הגנת מידע (DPO) אחראי על יישום מדיניות פרטיות ועמידה בדרישות החוק. ה-DPO הווירטואלי שלנו מספק את כל היתרונות, בלי להעסיק עובד נוסף.

החל מ־200 ש' לחודש בלבד  התמחות באבטחת מידע ופרטיות המידע 

זמינות תוך 48 שעות, כולל ליווי אישי בצ'אט ובווטסאפ 

לשכת סוכני הביטוח לישראל ("הלשכה") אינה אחראית על טיב השירות ו/או איכות המוצרים המפורטים ואשר יסופקו ע"י הספק, לרבות לגבי משך הזמן אספקת אותם מוצרים ו/או שירותים.

לפרטים נוספים
לחץ כאן <<



סוכן העתיד בעידן ה-AI

סדנה מעשית בבניה מלאכותית
לסוכן הביטוח המודרני

מחיר מיוחד!
לחברי
הלשכה

מועד פתיחה תל אביב

16:30-20:00 | 3/12/2025

מועד פתיחה ירושלים

10:00-14:30 | 7/12/2025

בוגרים מחזור ספטמבר 2025 ממליצים

עמיר - סוכן ביטוח

ירדן אלוף, היה מעולה, למדתי המון

סיון טולדנו - סוכנת ביטוח

הקורס היווה עבורי שער כניסה לעולם חדש, מרתק ומשנה מציאות. המרצה העביר את התכנים בצורה ברורה, יסודית ונעימה. הקורס לא רק העשיר אותי בידע, אלא גם העניק לי כלים פרקטיים שמלווים אותי כבר עכשיו בעבודה היומיומית. תודה על החוויה מעצימה, מקצועית ומעוררת השראה.

אופיר - סוכן ביטוח: אשמח לקורס המשך

כשכולם משתמשים באותם כלים, המנצח הוא מי שיודע איך

הצטרפו עוד היום וגלו איך להפוך את הבינה המלאכותית מכלי בסיסי ליתרון אסטרטגי שימנף את העסק שלכם ויהפוך אותכם לסוכנים חכמים בעולם האוטומציות



בהנחיית ירדן פלד

מנכ"ל insurAI,

מומחה לטרנספורמציה

דיגיטלית מבוססת

בינה מלאכותית לענף הביטוח

לפרטים והרשמה <

בשיתוף
מכללת עדין
מוסיפים ערך למקצוע

Deep Research

astria

perplexity

Gemini

Claude



KREA AI

Napkin

ChatPDF

hedra

Pika

timeOS



בריאות עכשיו

תנאים מיוחדים. רק לחברי הלשכה!

הצטרפו לביטוח הבריאות הקבוצתי
של חברי לשכת סוכני הביטוח ובני משפחותיהם

להצטרפות לחצו כאן <<



לשכת סוכני ביטוח
בישראל (ע"ר)

עקבו אחרינו
גם ברשתות
החברתיות!



למעבר לאפליקציה המבוקשת לחצו על האייקון

